

発行者情報

【表紙】

【公表書類】

【公表日】

【発行者の名称】

【代表者の役職氏名】

【本店の所在の場所】

【電話番号】

【事務連絡者氏名】

【担当 J-A d v i s e r の名称】

【担当 J-A d v i s e r の代表者の役職氏名】

【担当 J-A d v i s e r の本店の所在の場所】

【担当 J-A d v i s e r の財務状況が公表されるウェブサイトのアドレス】

【電話番号】

【取引所金融商品市場等に関する事項】

【公表されるホームページのアドレス】

発行者情報

2025年3月27日

ナウビレッジ株式会社

(Now Village Co., Ltd.)

代表取締役社長 今村 邦之

東京都港区赤坂二丁目10番5号 赤坂日ノ樹ビル2F

03-6826-2235 (代表)

取締役 CFO 三宮 洋太

フィリップ証券株式会社

代表取締役社長 永堀 真

東京都中央区日本橋兜町4番2号

<https://www.phillip.co.jp/>

(03)3666-2321

当社は、当社普通株式を2025年4月18日に TOKYO PRO Market へ上場する予定であります。

上場に際して特定投資家向け取得勧誘又は特定投資家向け売付け勧誘等を実施しないことから、特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例第110条第3項の規定により、発行者情報に相当する情報を公表いたしません。

また、振替機関の名称及び住所は下記のとおりです。

名称：株式会社証券保管振替機構

住所：東京都中央区日本橋兜町7番1号

ナウビレッジ株式会社

<https://www.now-village.jp/>

株式会社東京証券取引所

<https://www.jpx.co.jp/>

## 【投資者に対する注意事項】

- 1 TOKYO PRO Market は、特定投資家等を対象とした市場であり、その上場会社は、高い投資リスクを含んでいる場合があります。投資者は、TOKYO PRO Market の上場会社に適用される上場適格性要件及び適時開示基準並びに市場価格の変動に関するリスクに留意し、自らの責任で投資を行う必要があります。また、投資者は、発行者情報により公表された情報を慎重に検討した上で投資判断を行う必要があります。特に、第一部 第3 4【事業等のリスク】において公表された情報を慎重に検討する必要があります。
- 2 発行者情報を公表した発行者のその公表の時における役員（金融商品取引法（以下「法」という）第21条第1項第1号に規定する役員（取締役、会計参与、監査役若しくは執行役又はこれらに準ずる者）をいう）は、発行者情報のうちに重要な事項について虚偽の情報があり、又は公表すべき重要な事項若しくは誤解を生じさせないために必要な重要な事実に関する情報が欠けていたときは、法第27条の34において準用する法第22条の規定に基づき、当該有価証券を取得した者に対し、情報が虚偽であり又は欠けていることにより生じた損害を賠償する責任を負います。ただし、当該有価証券を取得した者がその取得の申込みの際に、情報が虚偽であり、又は欠けていることを知っていたときは、この限りではありません。また、当該役員は、情報が虚偽であり又は欠けていることを知らず、かつ、相当な注意を用いたにもかかわらず知ることができなかつたことを証明したときは、上記賠償責任を負いません。
- 3 TOKYO PRO Market における取引所規則の枠組みは、基本的な部分において日本の一般的な取引所金融商品市場に適用される取引所規則の枠組みと異なっています。すなわち、TOKYO PRO Market においては、J-Adviser が重要な役割を担います。TOKYO PRO Market の上場会社は、特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例に従って、各上場会社のために行動する J-Adviser を選任する必要があります。J-Adviser の役割には、上場適格性要件に関する助言及び指導、並びに上場申請手続のマネジメントが含まれます。これらの点について、投資者は、東京証券取引所のホームページ等に掲げられる TOKYO PRO Market に係る諸規則に留意する必要があります。
- 4 東京証券取引所は、発行者情報の内容（発行者情報に虚偽の情報があるか否か、又は公表すべき事項若しくは誤解を生じさせないために必要な重要な事実に関する情報が欠けているか否かという点を含みますが、これらに限られません）について、何らの表明又は保証等をしておらず、前記賠償責任その他の一切の責任を負いません。

## 第一部【企業情報】

### 第1【本国における法制等の概要】

該当事項はありません。

### 第2【企業の概況】

#### 1【主要な経営指標等の推移】

回次		第2期	第3期	第4期
決算年月		2022年9月	2023年9月	2024年9月
売上高	(千円)	183,696	220,999	231,430
経常利益	(千円)	43,502	14,935	12,766
当期純利益	(千円)	30,456	12,364	9,462
純資産額	(千円)	37,679	50,043	57,609
総資産額	(千円)	90,516	148,126	183,620
1株当たり純資産額	(円)	53.83	71.49	82.30
1株当たり配当額 (うち1株当たり中間配当額)	(円)	— (—)	2,709.43 (—)	1,967.62 (—)
1株当たり当期純利益	(円)	43.51	17.66	13.52
潜在株式調整後1株当たり当期純利益	(円)	—	—	—
自己資本比率	(%)	41.6	33.8	31.4
自己資本利益率	(%)	135.7	28.2	17.6
株価収益率	(倍)	—	—	—
配当性向	(%)	—	15.3	14.6
営業活動によるキャッシュ・フロー	(千円)	—	6,069	27,270
投資活動によるキャッシュ・フロー	(千円)	—	△11,965	△5,463
財務活動によるキャッシュ・フロー	(千円)	—	16,202	14,432
現金及び現金同等物の期末残高	(千円)	65,781	76,088	112,326
従業員数 (外、平均臨時雇用者数)	(人)	7 (—)	10 (—)	14 (5)

(注) 1. 当社は連結財務諸表を作成しておりませんので、連結会計年度に係る主要な経営指標等の推移については記載しておりません。

2. 「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 2020年3月31日)等を第2期の期首から適用しており、第2期以降に係る主要な会計指標等については、当該会計基準等を適用した後の指標等となっております。

3. 持分法を適用した場合の投資利益については、関連会社が存在しないため記載しておりません。

4. 第2期の1株当たり配当額及び配当性向については、配当を行っていないため記載しておりません。

5. 潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式が存在しないため記載しておりません。

6. 株価収益率については、当社株式が非上場であるため記載しておりません。

7. 第2期はキャッシュ・フロー計算書を作成しておりませんので、キャッシュ・フローに係る各項目については記載しておりません。

8. 従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数(パートタイマー)は、期中の平均人員を( )外数で記載しております。

9. 特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例第 110 条第 5 項の規定に基づき、第 4 期（2023 年 10 月 1 日から 2024 年 9 月 30 日まで）の財務諸表について監査法人コスモスの監査を受けておりますが、第 2 期及び第 3 期の財務諸表については、当該監査を受けておりません。
10. 2024 年 12 月 21 日付で普通株式 1 株につき 1,000 株の割合で株式分割を行いました。第 2 期の期首に当該株式分割が行われたと仮定して、1 株当たり純資産額及び 1 株当たり当期純利益を算定しております。

## 2 【沿革】

ナウビレッジ株式会社は、2020年10月、東京都新宿区にてデジタルマーケティングを通じた企業支援を目的に設立されました。

当社の設立以後に係る経緯は以下の通りであります。

年月	事項
2020年10月	東京都港区青山にて、マーケティング・コンサルティング事業を目的にナウビレッジ株式会社設立。コンサルティングサービス、広告運用代行サービス、Web関連制作サービスを開始。
2021年11月	コンサルティングサービスにおける採用マーケティング支援サービスを提供開始。
2023年10月	本社を東京港区赤坂に移転。
2024年1月	HubSpot Japan 株式会社と「HubSpot Solutions Partner プログラム」認定パートナー契約を締結し、HubSpot（注）の導入・運用支援を開始。
2024年11月	一般社団法人日本情報経済社会推進協会よりプライバシーマーク（第21005044（01）号）を取得。

（注）「HubSpot」とは、HubSpot, Inc. が提供する顧客関係管理（CRM）を基盤に、マーケティング、営業、カスタマーサービスの統合的な機能を提供するプラットフォームを指します。企業の業務効率化や顧客体験の向上を支援するツールとして、世界中で幅広く利用されています。

### 3 【事業の内容】

ナウビレッジ株式会社は、「最先端のマーケティングを誰もが使いこなす世界」をビジョンに掲げ、マーケティング・コンサルティング事業を基軸として、顧客のマーケティング課題の解決に対して、戦略立案から業務実行、内製化支援まで一貫してサポートしています。東京都を中心に、全国の顧客を支援しています。セグメントはマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントですが、業務内容は「コンサルティング」「広告運用代行」「Web 関連制作」の3つのサービスに大別されます。

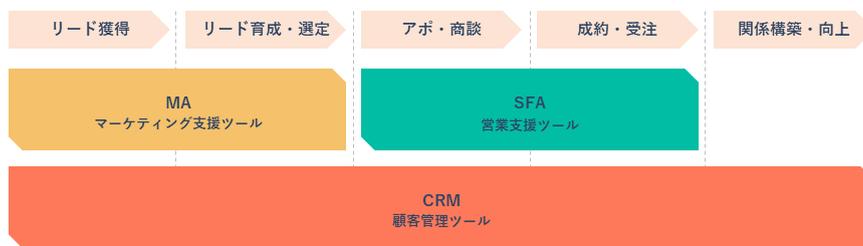
マーケティング・コンサルティング事業	
(1) コンサルティングサービス	マーケティング戦略の策定、人材育成、内製化支援業務等
(2) 広告運用代行サービス	Web 広告、SNS 等の運用代行業務
(3) Web 関連制作サービス	LP (ランディングページ)、バナー、Web サイト等の制作業務

#### (1) コンサルティングサービス

当社は、上場企業からスタートアップまでの幅広い顧客に対し、マーケティング戦略の策定からマーケティング人材の育成、内製化など多様なコンサルティングサービスを提供しています。創業4年で250社以上を支援する中で培ったノウハウを活かし、「数あるマーケティング手法の中から何を選んで事業を伸ばすべきか？」を常に考えた提案を行っております。また、CRM ツールである HubSpot の導入支援・運用支援も手掛け、顧客のマーケティング効率の最大化を実現します。

当社には、マーケティングにおける幅広い経験・知見を保有したマーケターが在籍しており、顧客の業界・事業に応じた最適なマーケティング戦略を提案します。市場調査や数値分析に基づいた、実証的な戦略策定により、顧客の課題解決に取り組みます。また、顧客に寄り添ったコンサルティングサービスを重視し、個々のニーズに応じたカスタマイズされたソリューションを提供しています。

[リード獲得～育成～受注までを最大化]



- ・ MA/SFA/CRMツールの選定～導入～運用までをサポート
- ・ ナウビレッジはHubSpot Solutions Partnerです。
- ・ ツールはHubSpotに限らずお客様に最適なツールをご提案/サポートいたします。

#### (2) 広告運用代行サービス

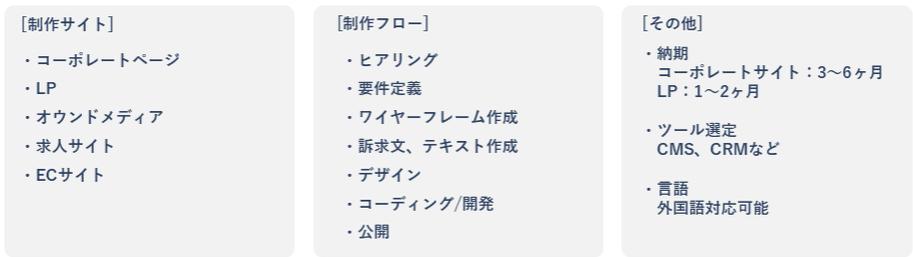
当社は、Google 広告、YouTube 広告、Yahoo 広告、LinkedIn 広告、Facebook 広告、Instagram 広告、LINE 広告、アフィリエイト広告など各種広告プラットフォームの運用代行サービスを提供しています。市場状況、顧客の事業内容、競合他社などを考慮し、最適なプラットフォームを提案・選択します。運用代行時は継続的な数値分析と改善を行い、高いパフォーマンスを維持します。また、X (旧 Twitter)、Instagram、YouTube、TikTok のアカウント運用を行い、企画から撮影や編集、投稿といった一連の業務を行っております。

当社は、広告運用の全プロセスにおいてデータ分析を活用し、最適な広告戦略を提供します。パフォーマンスの最適化を常に追求し、高い成果を維持するための継続的な改善を行っております。また、顧客のビジネス目標達成に直結する広告運用を行うため、細部にわたり計画的なアプローチを実践しております。

### (3) Web 関連制作サービス

当社は、LP やバナー、採用サイト、求人サイトなど様々な Web 関連制作サービスを提供しています。デザインの質はもちろん、コンバージョン率<sup>(注1)</sup>向上を重視し、確かな成果が出る制作物を提供しています。顧客の目標達成に直結するデザインを大切に、SEO<sup>(注2)</sup>支援ではキーワード分析から記事の構成案作成、執筆までの全てが提供可能です。包括的な SEO 戦略を提供し、サイトのパフォーマンス向上を目指しています。当社の Web 関連制作は、顧客のビジネス目標達成を重視し、単に美しいデザインを追求するだけでなく、実際のビジネス成果に直結する Web サイト・バナーを提供します。また、SEO 支援においても、包括的なアプローチで顧客のサイトパフォーマンスを最大化します。

#### [作って終わりじゃない、ビジネス成長と目的にコミットするWebサイト制作]



#### [SEO対策アドバイジング/分析]

自社と競合のサイトを分析し、現状の課題を抽出&レポート



<サポート対象>  
HP オウンドメディア LP  
求人サイト ECサイト



#### [SEO実務代行]

キーワード戦略から記事執筆、レポートまでトータルサポート



### (4) その他

#### ・採用マーケティング支援サービス

ターゲット人材の明確化、求人ページの最適化、SNS を活用した採用活動の支援など、採用活動における課題を解決するサービスを提供しています。特に、採用ブランディングの強化や応募率向上を目指したデジタル施策に強みを持ち、企業が求める人材の獲得をサポートします。

**[競合に勝つ、候補者に選ばれる採用を提供]**

母集団形成～エンゲージメントを高めて内定数/率の向上を実現

[採用カスタマージャーニーごとの手法]



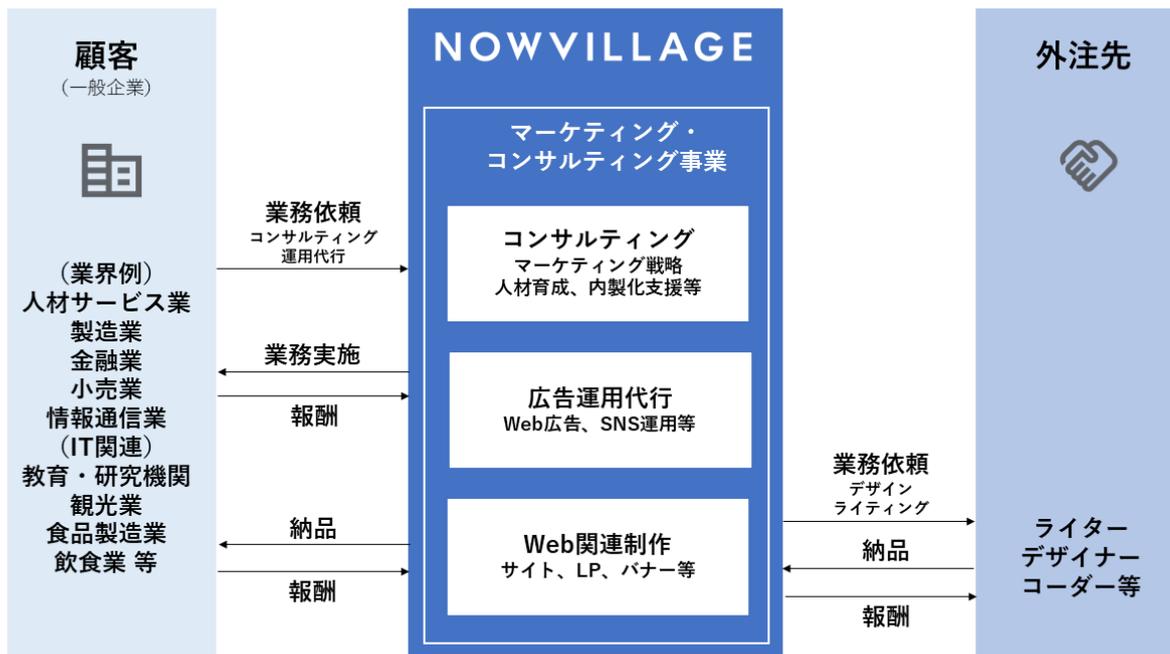
[支援メニューの一覧]



(注1) コンバージョン率 (Conversion Rate) とは、Web サイトや広告を訪問したユーザーが、企業が設定した特定の行動 (購入、問い合わせ、資料請求など) を実行した割合。

(注2) SEO (Search Engine Optimization : 検索エンジン最適化) とは、キーワード選定やコンテンツの質の向上、Web サイトの技術的な最適化を通じて、Web サイトを検索エンジンで上位表示させるための施策。

以上の説明を事業系統図によって示すと次のようになります。



#### 4【関係会社の状況】

関係会社はございません。

#### 5【従業員の状況】

##### (1) 発行者の状況

2025年2月28日現在

従業員数(人)	平均年齢(歳)	平均勤続年数(年)	平均年間給与(千円)
14(8)	29.6	1.8	4,189

(注) 1. 従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数(パートタイマー)は、最近1年間の平均人員を( )外数で記載しております。

2. 平均年間給与は、決算賞与及び基準外賃金を含んでおります。

3. 当社はマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントであるため、セグメント別の記載を省略しております。

##### (2) 労働組合の状況

当社において労働組合は結成されておりませんが、労使関係は円満に推移しております。

### 第3【事業の状況】

#### 1【業績等の概要】

##### (1) 業績

当事業年度におけるわが国経済は、新型コロナウイルスの収束に伴い、各業界で回復基調が見られ、企業の投資意欲も底堅く推移しました。一方で、円安やインフレーションの進行、気候変動等による供給面での制約による景況感の悪化が懸念され、経済の先行きについては依然として不透明な状況が続いています。当社の主要事業領域であるデジタルマーケティング分野については、市場の拡大が予測されています。矢野経済研究所の調査によりますと、国内デジタルマーケティング市場は2023年に3,019億円で、2027年度には5,016億円まで拡大する見込みです。(出典：矢野経済研究所「デジタルマーケティング市場に関する調査」)

このような事業環境のもと、当社は「社会課題をマーケティングで解決する」をビジョンに掲げ、マーケティング・コンサルティング事業を基軸として、顧客のマーケティング課題の解決に対して、戦略立案から業務実行、内製化支援まで一貫してサポートしてまいりました。

これらの結果、当事業年度の売上高は231,430千円(前年同期比4.72%増)、営業利益は13,274千円(前年同期比16.7%減)、経常利益は12,766千円(前年同期比14.5%減)、当期純利益は9,462千円(前年同期比23.5%減)となりました。

なお、当社はマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントであるため、セグメント毎の記載を省略しております。

##### (2) キャッシュ・フローの状況

当事業年度末における現金及び現金同等物(以下「資金」という。)は、前事業年度末と比較して36,238千円増加し、112,326千円となりました。

当事業年度末における各キャッシュ・フローの状況とそれらの要因は以下のとおりであります。

##### (営業活動によるキャッシュ・フロー)

営業活動の結果得られた資金は27,270千円(前年同期比349.3%増)となりました。これは主に契約負債の増加額19,091千円、税引前当期純利益が12,766千円生じたことによるものであります。

##### (投資活動によるキャッシュ・フロー)

投資活動の結果使用した資金は5,463千円(前年同期比54.3%減)となりました。これは主に有形固定資産の取得による支出3,361千円、保険積立金の積立による支出2,400千円によるものであります。

##### (財務活動によるキャッシュ・フロー)

財務活動の結果得られた資金は14,432千円(前年同期比10.9%減)となりました。これは主に長期借入による収入30,000千円、長期借入金の返済による支出13,671千円によるものであります。

#### 2【生産、受注及び販売の状況】

##### (1) 生産実績

当社は役務提供を中心としたマーケティング・コンサルティング事業を行っており、提供するサービスの性質上、生産実績の記載になじまないため、当該記載を省略しております。

##### (2) 受注状況

生産実績と同様の理由により、記載を省略しております。

##### (3) 販売実績

当社はマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントであるため、販売実績をサービス別に示すと、次の通りです。

サービス区分	第4期事業年度 (自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)	前年同期比 (%)
コンサルティング (千円)	63,175	115.83
広告運用代行 (千円)	84,375	111.03
Web 関連制作 (千円)	59,976	109.87
その他 (千円)	23,904	66.63
合計	231,430	104.72

(注) 主な相手先別の販売実績及び当該販売実績の総販売実績に対する割合については、総販売実績に対する割合が 10%以上となる相手先がないため記載を省略しております。

### 3 【対処すべき課題】

当社が対処すべき課題として認識している事項は下記のとおりであります。文中の将来に関する事項は、本発行者情報公表日現在において、当社が判断したものであります。

#### (1) 顧客開拓の強化

現状の新規顧客開拓は、「経営陣の人脈による開拓」「セミナー開催での見込顧客集客」「コーポレートサイトでの資料請求」が主な手法となっています。今後の事業拡大を見据えると、新規顧客開拓数を増やし、契約締結までの期間を短縮することで新規顧客数を増加することが重要だと考えております。そのため、自社マーケティング担当の設置、営業チームの組織化、営業研修の実施をまいります。

#### (2) 顧客支援内容の拡充

当社は、マーケティングにおける総合的なサービスを提供しており、顧客の集客における課題解決を行っております。一方で、集客のみの支援では「顧客の売上貢献」には不十分だと考えており、集客以降の支援の強化が必要です。そのため、2024年1月に、HubSpot Japan 株式会社と「HubSpot Solutions Partner プログラム」認定パートナー契約を締結いたしました。今後は CRM の導入・運用支援も強化し、より幅広い顧客支援を行うとともに、LTV (Life Time Value) を高めていきたいと考えております。

#### (3) 業務生産性の向上

当社の一層の成長のためには、業務生産性の向上が不可欠だと考えております。業務生産性を高めることで、各マーケティングの対応可能案件数を増やすことができ、売上増加にも繋がります。DX (デジタルトランスフォーメーション) にも注力し、SaaS (Software as a Service) などのクラウドサービスの導入、リスクリテラシー教育の実施などを行い、業務生産性を高めていきたいと考えております。

#### (4) 優秀な人材の採用及び育成

多くの業界でオンライン化が進み、マーケティング人材は採用市場でも枯渇している状況です。従来の求人広告、有料職業紹介だけでなく、SNS 運用など、様々なチャンネルを用いて、優秀な人材を採用していきたいと考えております。また、社内教育の充実、業務マニュアルの作成などにも注力し、採用した人材の早期育成にも取り組んでいきたいと考えております。

#### (5) 内部管理体制及びコーポレート・ガバナンスの強化

当社は、更なる事業の拡大と継続的な成長を実現するために、内部管理体制及びコーポレート・ガバナンスの強化が重要な課題であると認識しております。これに対し、監査役と内部監査の緊密な連携、定期的な内部監査の実施、経営陣および従業員に対する研修の充実を図り、内部統制の強化と適切なガバナンス体制の構築に取り組んでまいります。

#### 4【事業等のリスク】

以下において、当社の事業展開その他に関してリスク要因と考えられる主な事項を記載しております。

当社は、これらのリスク発生の可能性を認識した上で、発生の回避及び発生した場合の適切な対応に努める方針ですが、当社株式に関する投資判断は、以下の事項及び本項以外の記載事項を慎重に検討した上で行われる必要があると考えております。

また、文中の将来に関する事項は、本発行者情報公表日現在において当社が判断したものであり、実際の結果とは異なる可能性があります。

##### (1) 景気動向の影響に関するリスク

Web 広告は景気動向の影響を受けやすい性質を持っており、景気が不透明な状況下では、広告費を削減する企業が増加する傾向があります。こうしたリスクに対処するため、当社は競争優位性を維持しながら顧客支援の範囲を拡大するなど、様々な施策を講じていますが、これらの施策が計画通り推移せず、社会の景気動向が悪化し、顧客が広告費等の支出削減をされた場合、当社の業績に影響を与える可能性があります。

##### (2) 競合増加に関するリスク

当社が提供するマーケティング・コンサルティング事業においては、競争企業やフリーランス人材が多数存在しており、価格面での競争が激化しています。特にフリーランス人材の増加により、顧客が当社ではなく低価格な競合を選択するケースが増加する可能性があります。当社は、過去の知識や知見を活用した多角的なマーケティング支援を通じて差別化を図っていますが、顧客のニーズに迅速かつ的確に対応できなかった場合、業績に影響を与える可能性があります。

##### (3) 人材の採用及び育成に関するリスク

当社は、事業拡大および新規事業の創出を実現するために、市場動向に迅速に対応できる優秀な人材の採用と育成を重要視しております。事業展開の計画に基づき、人材の確保と育成に取り組んでおりますが、当社が求める人材を十分に確保できない場合及び育成が進まなかった場合、業績や財政状態に影響を与える可能性があります。

##### (4) 特定人物への依存について

当社の代表取締役社長である今村邦之は、当社の創業者であり、経営方針や事業戦略の策定および遂行において極めて重要な役割を担っています。経営組織の強化や幹部社員への情報共有を通じて、同氏への依存度を低減させる取り組みを進めていますが、同氏が業務を継続できなくなった場合、当社の財政状態や業績に影響を及ぼす可能性があります。

##### (5) システムリスクについて

当社は、事業運営においてシステムやインターネットインフラに依存しております。自然災害やサイバー攻撃、不正アクセス、ハードウェア障害等によりシステムに障害が発生し、顧客サービスの停止や情報漏洩が発生した場合、当社の税制状態や業績に影響を与える可能性があります。当社は定期的なセキュリティ診断やシステムの更新を実施し、リスクを最小限に抑える対策を講じてまいります。

##### (6) 業績の季節変動について

当社の売上高及び営業利益は、Web 関連制作サービスの制作案件の受注状況や、採用計画によって変動しており、事業環境や顧客の予算編成時期、広告需要の変動等により、売上が特定の時期に集中する可能性があります。このような収益の季節変動及び阻害要因が発生した場合、当社の業績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

当社としては、特定の業界や顧客に依存することがないよう販売先を拡充するとともに、収益の季節的変動の影響を受けにくいサービスの強化を図っていく方針であり、事前の財務計画や資金繰りの調整が必要となる場合には柔軟な資金運用体制を構築してまいります。

#### (7) 訴訟等について

当社は、本発行者情報公表日現在において、業績に重大な影響を及ぼす訴訟・紛争には関与しておりません。しかし、今後、契約や知的財産権の問題、製品やサービスに関連するクレームが発生した場合、訴訟・紛争に関与することとなる可能性は否定できず、かかる事態となった場合、その経過又は結果によっては、当社の財政状態及び経営成績に影響を及ぼす可能性があります。

こうしたリスクに備えるため、当社は顧問弁護士と契約し、法務体制の強化を図るとともに、コンプライアンス遵守の徹底を通じてリスクヘッジに努めております。

#### (8) 小規模組織であることについて

2025年1月31日現在、当社の従業員は21名であり、小規模な組織であると認識しております。現状は、これに応じた内部管理体制及び業務執行体制になっておりますが、今後の成長に伴う事業規模の拡大によっては、内部管理体制とのアンバランスが生じ、適切な業務運営が困難となり当社の事業活動に支障を来し、業績に影響を及ぼす可能性があります。

当社としては、今後の業容拡大及び業務内容の多様化に対応するため、人員の増強並びに内部管理体制及び業務執行体制の一層の充実を図っていく方針であります。

#### (9) 法的規制

当社の事業は、特定の法的規制を直接受けるものではありませんが、一般的な会社運営において個人情報保護法や不当表示防止法等、関連法令への対応が求められます。法令の改正や新たな施行によっては、当社の業績に影響を与える可能性があります。

当社は、こうしたリスクに備え、顧問弁護士と密にコミュニケーションを取りながら、法務体制の整備とコンプライアンスの徹底に努めております。

#### (10) 個人情報、情報セキュリティについて

当社は、事業運営上の特性から大規模な個人情報を取り扱うことはありませんが、顧客情報や従業員情報など一部の個人情報を取り扱っております。当社では、これらの情報について厳格な管理体制を構築し、情報の取扱い等に関する規程の整備や従業員への周知及び徹底を図る等、情報セキュリティを強化しておりますが、サイバー攻撃、不正アクセス、コンピューターウイルスの侵入等により、万一これら情報が流出した場合や重要データの破壊、改ざん、システム停止等が生じた場合には、当社の財政状態及び経営成績に影響を及ぼす可能性があります。

当社では、2024年11月に一般社団法人日本情報経済社会推進協会が運営するプライバシーマーク（Pマーク）を既に取得しており、情報セキュリティ管理規程の策定や定期的な教育を通じて、さらなる情報管理体制の強化とリスク軽減に努めております。

#### (11) 自然災害、事故等について

火災、暴動、テロ、落雷、地震、噴火、津波等の不測の事故や自然災害が発生した場合、当社が取引する事業者の事業拡大・企業の成長マインドの冷え込みによるコンサルティングサービスに対する需要の減少等や、当社の事業運営に支障をきたす場合、当社の財政状態及び経営成績に影響を及ぼす可能性があります。

当社は、危機管理規程および事業継続計画（BCP）を整備し、リスク軽減に努め、今後のリスク対策の強化に向けた検討を進めております。

#### (12) 技術革新への対応

当社の事業領域では、技術革新のスピードが速く、競争優位性を維持するためには新たな技術やサービスの導入が不可欠です。技術革新に対応できない場合や、導入した技術が顧客の期待を満たさない場合、当社サービスの競争力が低下する可能性があります。また、技術革新に対応するために必要となる追加投資等の支出が拡大した場合には採算悪化による利益の低下に繋がり、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

これに対応するため、当社では社内勉強会の実施や情報共有を積極的に行い、常に最新の情報をインプットできる体制を整えております。また、社員のスキルアップを通じて、技術革新に柔軟に対応する能力を高めており

ます。

#### (13) 外注先の確保

当社は一部業務を外部委託しておりますが、適切な外注先が確保できない場合や外注先の業務品質が低下した場合、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

これに対応するため、当社では外注先との密なコミュニケーションを図り、円滑な連携を維持する体制を整えています。また、リスク軽減および品質向上を目的に、業務の内製化を積極的に推進し、重要な業務については自社での対応力を強化しております。

#### (14) J-Adviser との契約について

当社は、(株)東京証券取引所が運営を行っております証券市場 TOKYO PRO Market に上場予定です。当社では、フィリップ証券(株)を担当 J-Adviser に指定し、フィリップ証券(株)との間で、担当 J-Adviser 契約（以下「当該契約」といいます）を締結しております。当該契約は、TOKYO PRO Market における当社株式の新規上場及び上場維持の前提となる契約であり、当該契約を解除し、かつ、他の担当 J-Adviser を確保できない場合、当社株式は TOKYO PRO Market から上場廃止となります。当該契約における契約解除に関する条項及び契約解除に係る事前催告に関する事項は以下の通りです。

なお、本発行情報の開示日現在において、当該契約の解除条項に該当する事象は生じておりません。

#### <J-Adviser 契約解除に関する条項>

当社（以下「甲」という）が次のいずれかに該当する場合には、フィリップ証券(株)（以下「乙」という）は J-Adviser 契約（以下「本契約」という）を即日無催告解除することができる。

##### ①債務超過

甲がその事業年度の末日に債務超過の状態である場合において、1年以内に債務超過の状態から脱却しえなかったとき、すなわち債務超過の状態となった事業年度の末日の翌日から起算して1年を経過する日（当該1年を経過する日が甲の事業年度の末日に当たらないときは、当該1年を経過する日の後最初に到来する事業年度の末日）までの期間（以下この項において「猶予期間」という）において債務超過の状態から脱却しえなかった場合。但し、甲が法律の規定に基づく再生手続若しくは更生手続又は私的整理に関するガイドライン研究会による「私的整理に関するガイドライン」に基づく整理を行うことにより、当該1年を経過した日から起算して1年以内に債務超過の状態から脱却することを計画している場合（乙が適当と認める場合に限る）には、2年以内（審査対象事業年度の末日の翌日から起算して2年を経過する日（猶予期間の最終日の翌日から起算して1年を経過する日が甲の事業年度の末日に当たらないときは、当該1年を経過する日後最初に到来する事業年度の末日）までの期間内）に債務超過の状態から脱却しえなかったとき。

なお、乙が適当と認める場合に適合するかどうかの審査は、猶予期間の最終日の属する連結会計年度（甲が連結財務諸表を作成すべき会社でない場合には事業年度）に係る決算の内容を開示するまでの間において、再建計画（本号但し書に定める1年以内に債務超過の状態でなくなるための計画を含む）を公表している甲を対象とし、甲が提出する当該再建計画並びに次の a 及び、b に定める書類に基づき行う。

a 次の(a)又は(b)の場合の区分に従い、当該(a)又は(b)に規定する書面

(a) 法律の規定に基づく再生手続又は更生手続を行う場合

当該再建計画が、再生計画又は更生計画として裁判所の認可を得ているものであることを証する書面

(b) 私的整理に関するガイドライン研究会による「私的整理に関するガイドライン」に基づく整理を行う場合

当該再建計画が、当該ガイドラインにしたがって成立したものであることについて債権者が記載した書面

b 本号但し書に定める1年以内に債務超過の状態でなくなるための計画の前提となった重要な事項等が、公認会計士等により検討されたものであることについて当該公認会計士等が記載した書面

##### ②銀行取引の停止

甲が発行した手形等が不渡りとなり銀行取引が停止された場合又は停止されることが確実となった旨の報

告を書面で受けた場合

### ③破産手続、再生手続又は更生手続

甲が法律の規定に基づく会社の破産手続、再生手続若しくは更生手続を必要とするに至った場合（甲が、法律に規定する破産手続、再生手続又は更生手続の原因があることにより、破産手続、再生手続又は更生手続を必要と判断した場合）又はこれに準ずる状態になった場合。なお、これに準ずる状態になった場合とは、次の a から c までに掲げる場合その他甲が法律の規定に基づく会社の破産手続、再生手続又は更生手続を必要とするに至った場合に準ずる状態になったと乙が認めた場合をいうものとし、当該 a から c までに掲げる場合には当該 a から c までに定める日に本号前段に該当するものとして取り扱う。

- a 甲が債務超過又は支払不能に陥り又は陥るおそれがあるときなどで再建を目的としない法律に基づかない整理を行う場合

甲から当該整理を行うことについての書面による報告を受けた日

- b 甲が、債務超過又は支払不能に陥り又は陥るおそれがあることなどにより事業活動の継続について困難である旨又は断念する旨を取締役会等において決議又は決定した場合であって、事業の全部若しくは大部分の譲渡又は解散について株主総会又は普通出資者総会に付議することを取締役会の決議を行った場合、甲から当該事業の譲渡又は解散に関する取締役会の決議についての書面による報告を受けた日（事業の大部分の譲渡の場合には、当該事業の譲渡が事業の大部分の譲渡であると乙が認めた日）

- c 甲が、財政状態の改善のために、債権者による債務の免除又は第三者による債務の引受若しくは弁済に関する合意を当該債権者又は第三者と行った場合（当該債務の免除の額又は債務の引受若しくは弁済の額が直前事業年度の末日における債務の総額の 100 分の 10 に相当する額以上である場合に限り）

甲から当該合意を行ったことについての書面による報告を受けた日

### ④前号に該当することとなった場合においても、以下に定める再建計画の開示を行った場合には、原則として本契約の解除は行わないものとする。

再建計画とは次の a ないし c の全てに該当するものをいう。

- a 次の(a)又は(b)に定める場合に従い、当該(a)又は(b)に定める事項に該当すること。

(a) 甲が法律の規定に基づく再生手続又は更生手続を必要とするに至った場合

当該再建計画が、再生計画又は更生計画として裁判所の認可を得られる見込みがあるものであること。

(b) 甲が前号 c に規定する合意を行った場合

当該再建計画が、前号 c に規定する債権者又は第三者の合意を得ているものであること。

- b 当該再建計画に次の(a)及び(b)に掲げる事項が記載されていること。

(a) 当該上場有価証券の全部を消却するものでないこと。

(b) 前 a の(a)に規定する見込みがある旨及びその理由又は同(b)に規定する合意がなされていること及びそれを証する内容

- c 当該再建計画に上場廃止の原因となる事項が記載されているなど公益又は投資者保護の観点から適当でないと認められるものでないこと。

### ⑤事業活動の停止

甲が事業活動を停止した場合（甲及びその連結子会社の事業活動が停止されたと乙が認めた場合をいう）又はこれに準ずる状態になった場合。

なお、これに準ずる状態になった場合とは、次の a から c までに掲げる場合その他甲が事業活動を停止した場合に準ずる状態になった場合と乙が認めた場合をいうものとし、当該 a から c までに掲げる場合には当該 a から c までに掲げる日に同号に該当するものとして取り扱う。

- a 甲が、合併により解散する場合のうち、合併に際して甲の株主に対してその株券等に代わる財産の全部又は一部として次の(a)又は(b)に該当する株券等を交付する場合は、原則として、合併がその効力を生ずる日の 3 日前（休業日を除外する）の日

(a) TOKYO PRO Market の上場株券等

(b) 上場株券等が、その発行者である甲の合併による解散により上場廃止となる場合 当該合併に係る新設会社若しくは存続会社又は存続会社の親会社（当該会社が発行者である株券等を当該合併に際して交付する場合に限る）が上場申請を行い、速やかに上場される見込みのある株券等

- b 甲が、前 a に規定する合併以外の合併により解散する場合は、甲から当該合併に関する株主総会（普通出資者総会を含む）の決議についての書面による報告を受けた日（当該合併について株主総会の決議による承認を要しない場合には、取締役会の決議（委員会設置会社にあつては、執行役の決定を含む）についての書面による報告を受けた日）
- c 甲が、前 a 及び前 b に規定する事由以外の事由により解散する場合（③ b の規定の適用を受ける場合を除く）は、甲から当該解散の原因となる事由が発生した旨の書面による報告を受けた日。

⑥不適当な合併等

甲が非上場会社の吸収合併又はこれに類する行為（i 非上場会社を完全子会社とする株式交換、ii 非上場会社を子会社化する株式交付、iii 会社分割による非上場会社からの事業の承継、iv 非上場会社からの事業の譲受け、v 会社分割による他の者への事業の承継、vi 他の者への事業の譲渡、vii 非上場会社との業務上の提携、viii 第三者割当による株式若しくは優先出資の割当て、ix その他非上場会社の吸収合併又はこれら i から viii までと同等の効果をもたらすと認められる行為）を行った場合で、甲が実質的な存続会社でない乙が認めた場合。

⑦支配株主との取引の健全性の毀損

第三者割当により支配株主が異動した場合（当該割当により支配株主が異動した場合及び当該割当により交付された募集株式等の転換又は行使により支配株主が異動する見込みがある場合）において、支配株主との取引に関する健全性が著しく毀損されていると乙が認めるとき。

⑧有価証券報告書又は四半期報告書ならびに発行者情報等の提出遅延

甲が提出の義務を有する有価証券報告書又は四半期報告書ならびに発行者情報等につき、法令及び上場規程等に定める期間内に提出しなかった場合で、乙がその遅延理由が適切でない判断した場合。

⑨虚偽記載又は不適正意見等

次の a 又は b に該当する場合

- a 甲が開示書類等に虚偽記載を行い、かつ、その影響が重大であると乙が認める場合
- b 甲の財務諸表等に添付される監査報告書等において、公認会計士等によって監査意見については「不適正意見」又は「意見の表明をしない」旨（天災地変等、甲の責めに帰すべからざる事由によるものである場合を除く）が記載され、かつ、その影響が重大であると乙が認める場合。

⑩法令違反及び上場規程違反等

甲が重大な法令違反又は上場規程に関する重大な違反を行った場合。

⑪株式事務代行機関への委託

甲が株式事務を（株）東京証券取引所の承認する株式事務代行機関に委託しないこととなった場合又は委託しないこととなることが確実となった場合。

⑫株式の譲渡制限

甲が当該銘柄に係る株式の譲渡につき制限を行うこととした場合。

⑬完全子会社化

甲が株式交換又は株式移転により他の会社の完全子会社となる場合。

⑭指定振替機関における取扱い

甲が指定振替機関の振替業における取扱いの対象とならないこととなった場合。

⑮株主の権利の不当な制限

株主の権利内容及びその行使が不当に制限されているとして、甲が次の a から g までのいずれかに掲げる行為を行なっていると乙が認めた場合でかつ株主及び投資者の利益を侵害するおそれが大きいと乙が認める場合、その他株主の権利内容及びその行使が不当に制限されていると乙が認めた場合。

- a 買収者以外の株主であることを行使又は割当ての条件とする新株予約権を株主割当て等の形で発行する買収防衛策（以下「ライツプラン」という）のうち、行使価額が株式の時価より著しく低い新株予約権を導入時点の株主等に対し割り当てておくものの導入（実質的に買収防衛策の発動の時点の株主に割り当てるために、導入時点において暫定的に特定の者に割り当てておく場合を除く）
- b ライツプランのうち、株主総会で取締役の過半数の交代が決議された場合においても、なお廃止又は不発動とすることができないものの導入。
- c 拒否権付種類株式のうち、取締役の過半数の選解任その他の重要な事項について種類株主総会の決議を

要する旨の定めがなされたものの発行に係る決議又は決定（持株会社である甲の主要な事業を行なっている子会社が拒否権付種類株式又は取締役選任権付種類株式を甲以外の者を割当先として発行する場合において、当該種類株式の発行が甲に対する買収の実現を困難にする方策であると乙が認めるときは、甲が重要な事項について種類株主総会の決議を要する旨の定めがなされた拒否権付種類株式を発行するものとして取り扱う）。

- d 上場株券等について、株主総会において議決権を行使することができる事項のうち取締役の過半数の選解任その他の重要な事項について制限のある種類の株式への変更に係る決議又は決定。
- e 上場株券等より議決権の多い株式（取締役の選解任その他の重要な事項について株主総会において一個の議決権を行使することができる数の株式に係る剰余金の配当請求権その他の経済的利益を受ける権利の価額等が上場株券等より低い株式をいう）の発行に係る決議又は決定。
- f 議決権の比率が 300%を超える第三者割当に係る決議又は決定。ただし、株主及び投資者の利益を侵害するおそれが少ないと乙が認める場合は、この限りでない。
- g 株主総会における議決権を失う株主が生じることとなる株式併合その他同等の効果をもたらす行為に係る決議又は決定。

⑩全部取得

甲が当該銘柄に係る株式の全部を取得する場合。

⑪株式売渡請求による取得

特別支配株主が甲の当該銘柄に係る株式の全部を取得する場合。

⑫株式併合

甲が特定の者以外の株主の所有するすべての株式を 1 株に満たない端数となる割合で株式併合を行う場合

⑬反社会的勢力の関与

甲が反社会的勢力の関与を受けている事実が判明した場合において、その実態が TOKYO PRO Market に対する株主及び投資者の信頼を著しく毀損したと乙が認めるとき。

⑭その他

前各号のほか、公益又は投資者保護のため、乙もしくは(株)東京証券取引所が当該銘柄の上場廃止を適当と認めた場合。

<J-Adviser 契約解除に係る事前催告に関する事項>

1. いずれかの当事者が、本契約に基づく義務の履行を怠り、又は、その他本契約違反を犯した場合、相手方は、相当の期間（特段の事情のない限り 1 ヶ月とする）を定めてその違反の是正又は義務の履行を書面で催告し、その催告期間内にその違反の是正又は義務の履行がなされなかったときは本契約を解除することができる。
2. 前項の定めにかかわらず、甲及び乙は、合意により本契約期間中いつでも本契約を解除することができる。また、いずれかの当事者から相手方に対し、1 ヶ月前に書面で通知することにより本契約を解除することができる。
3. 契約解除する場合、特段の事情のない限り乙は、あらかじめ本契約を解除する旨を(株)東京証券取引所に通知しなければならない。

## 5 【経営上の重要な契約等】

該当事項はありません。

## 6 【研究開発活動】

該当事項はありません。

## 7 【財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】

文中における将来に関する事項は、本発行者情報公表日現在において判断したものであります。

### (1) 重要な会計方針及び見積り

当社の財務諸表は、わが国において一般に公正妥当と認められている会計基準に基づき作成されております。この財務諸表の作成にあたって、経営者による会計方針の選択・適用、資産・負債及び収益・費用の報告金額及び開示に影響を与える見積りを必要としております。経営者は、これらの見積りについて、過去の実績等を勘案し合理的に判断しておりますが、実際の結果は、見積りによる不確実性のため、これらの見積りと異なる場合があります。

### (2) 財政状態の分析

#### (流動資産)

当事業年度末における流動資産は164,932千円となり、前事業年度末に比べ35,007千円増加いたしました。これは主に売掛金が3,377千円、未収還付法人税等が3,952千円減少した一方で、現金及び預金が36,238千円、未収入金が5,050千円増加したことによるものであります。

#### (固定資産)

当事業年度末における固定資産は18,688千円となり、前事業年度に比べ487千円増加いたしました。これは主に建物611千円、敷金及び保証金が1,242千円減少した一方で、保険積立金が2,400千円増加したことによるものであります。

#### (流動負債)

当事業年度末における流動負債は88,578千円となり、前事業年度末に比べ12,571千円増加いたしました。これは主に未払金が5,608千円、未払消費税等が5,311千円減少した一方で、未払法人税等が2,308千円、契約負債が19,091千円増加したことによるものであります。

#### (固定負債)

当事業年度末における固定負債は37,433千円となり、前事業年度に比べ15,357千円増加いたしました。これは主に長期借入金が15,482千円増加したことによるものであります。

#### (純資産)

当事業年度末における純資産合計は57,609千円となり、前事業年度末に比べ7,565千円増加いたしました。これは剰余金の配当1,896千円及び当期純利益9,462千円によるものであります。

### (3) 経営成績の分析

第3【事業の状況】1【業績等の概要】に記載しております。

### (4) キャッシュ・フローの分析

当事業年度におけるキャッシュ・フローの概況については、「1 業績等の概要 (2) キャッシュ・フローの状況」に記載のとおりであります。

(5) 運転資本

上場予定日（2025年4月18日）から12か月間の運転資本は、自己資金及び借入による資金調達が可能であることから十分であると認識しております。

(6) 経営者の問題意識と今後の方針について

「第3【事業の状況】 3【対処すべき課題】」に記載しております。

#### 第4【設備の状況】

##### 1【設備投資等の概要】

当事業年度において、主要な設備に重要な移動はありません。

##### 2【主要な設備の状況】

2024年9月30日現在

事業所名 (所在地)	設備の内容	帳簿価額 (千円)		従業員数 (人)
		建物	合計	
本社 (東京都港区)	本社事務所	3,056	3,056	14 (5)

- (注) 1. 本社の建物は賃借物件であり、年間賃借料は11,965千円であります。
2. 建物は、賃借建物に施した建物附属設備の金額であります。
3. 従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数（パートタイマー）は、年間の平均人員を（ ）外数で記載しております。
4. 当社はマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントであるため、セグメント別の記載を省略しております。

##### 3【設備の新設、除却等の計画】

(1) 重要な設備の新設等  
該当事項はありません。

(2) 重要な設備の除却等  
該当事項はありません。

## 第5【発行者の状況】

### 1【株式等の状況】

#### (1)【株式の総数等】

記名・無記名の別、額面・無額面の別及び種類	発行可能株式総数 (株)	未発行株式数 (株)	事業年度末 現在発行数 (株) (2024年9月30日)	公表日現在 発行数 (株) (2025年3月27日)	上場金融商品 取引所名又は 登録認可金融 商品取引業協 会名	内容
普通株式	2,800,000	2,100,000	700	700,000	非上場	権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式であります。なお、単元株式数は100株であります。
計	2,800,000	2,100,000	700	700,000	—	—

(注) 1. 2024年12月20日開催の定時株主総会の決議において定款の一部変更が行われ、普通株式の発行可能株式総数は7,200株減少し、2,800株となりました。また、2024年11月29日開催の臨時取締役会決議により、2024年12月21日付で株式分割に伴う定款の変更が行われ、発行可能株式総数は2,797,200株増加し、2,800,000株となっております。

2. 2024年11月29日開催の臨時取締役会決議により、2024年12月21日付で普通株式1株を1,000株に分割しております。これにより発行可能株式数は699,300株増加し、700,000株となっております。

#### (2)【新株予約権等の状況】

該当事項はありません。

#### (3)【MSCB等の行使状況等】

該当事項はありません。

#### (4)【ライツプランの内容】

該当事項はありません。

#### (5)【発行済株式総数、資本金等の推移】

年月日	発行済株式 総数増減数 (株)	発行済株式 総数残高 (株)	資本金 増減額 (千円)	資本金残高 (千円)	資本準備金 増減額 (千円)	資本準備金 残高 (千円)
2020年10月23日 (注)1	700	700	7,000	7,000	—	—
2024年12月21日 (注)2	699,300	700,000	—	7,000	—	—

(注) 1. 設立による増加であります。

2. 2024年11月29日開催の臨時取締役会決議により、2024年12月21日付で普通株式1株を1,000株に分割しております。これにより株式数は699,300株増加し、700,000株となっております。

## (6) 【所有者別状況】

2025年1月31日現在

区分	株式の状況(1単元の株式数100株)								単元未満株式の状況(株)
	政府及び地方公共団体	金融機関	金融商品取引業者	その他の法人	外国法人等		個人その他	計	
					個人以外	個人			
株主数(人)	—	—	—	1	—	—	1	2	—
所有株式数(単元)	—	—	—	2,800	—	—	4,200	7,000	—
所有株式数の割合(%)	—	—	—	40.00	—	—	60.00	100	—

(注) 2024年12月21日付で普通株式1株を1,000株に分割しております。また、2024年12月20日付で定款変更を行い、100株を1単元とする単元株制度を導入しております。

(7) 【大株主の状況】

「第三部【株式公開情報】 第3【株主の状況】」に記載のとおりであります。

(8) 【議決権の状況】

① 【発行済株式】

2025年1月31日現在

区分	株式数 (株)	議決権の数 (個)	内容
無議決権株式	—	—	—
議決権制限株式 (自己株式等)	—	—	—
議決権制限株式 (その他)	—	—	—
完全議決権株式 (自己株式等)	—	—	—
完全議決権株式 (その他)	普通株式 700,000	7,000	権利内容に何ら限定のない、当社における標準となる株式であり、単元株式数は100株であります。
単元未満株式	—	—	—
発行済株式総数	700,000	—	—
総株主の議決権	—	7,000	—

- (注) 1. 2024年11月29日開催の臨時取締役会決議により、2024年12月21日付で普通株式1株を1,000株に分割を行っており、完全議決権株式数(その他)及び発行済株式総数の株式数はそれぞれ700,000株となっております。
2. 2024年12月20日付で定款変更を行い、100株を1単元とする単元株制度を導入しております。

② 【自己株式等】

該当事項はありません。

(9) 【ストックオプション制度の内容】

該当事項はありません。

(10) 【従業員株式所有制度の内容】

該当事項はありません。

## 2 【自己株式の取得等の状況】

【株式の種類等】該当事項はありません。

### (1) 【株主総会決議による取得の状況】

該当事項はありません。

### (2) 【取締役会決議による取得の状況】

該当事項はありません。

### (3) 【株主総会決議又は取締役会決議に基づかないものの内容】

該当事項はありません。

### (4) 【取得自己株式の処理状況及び保有状況】

該当事項はありません。

## 3 【配当政策】

当社は、株主への利益還元を経営の重要課題であると認識しており、業績と経営環境を勘案のうえ、企業体質の強化及び事業の継続的な発展を実現させるための内部留保を確保しつつ、安定的な配当を継続することを基本方針としております。

当事業年度の剰余金の配当につきましては、1株当たり1,967.62円としております。今後の配当につきましては、財政状態、経営成績及び今後の事業計画を勘案し内部留保とのバランスを図りながらその実施を検討する所存であります。

なお、剰余金の配当を行う場合は、期末配当の年1回とし、配当の決定機関は株主総会であります。また、当社は中間配当を取締役会決議によって行うことができる旨を定款に定めております。

決議年月日	配当金の総額（千円）	1株当たりの配当金（円）
2024年12月20日	1,377	1,967.62

## 4 【株価の推移】

当社株式は非上場であるため、該当事項はありません。

5 【役員の状況】

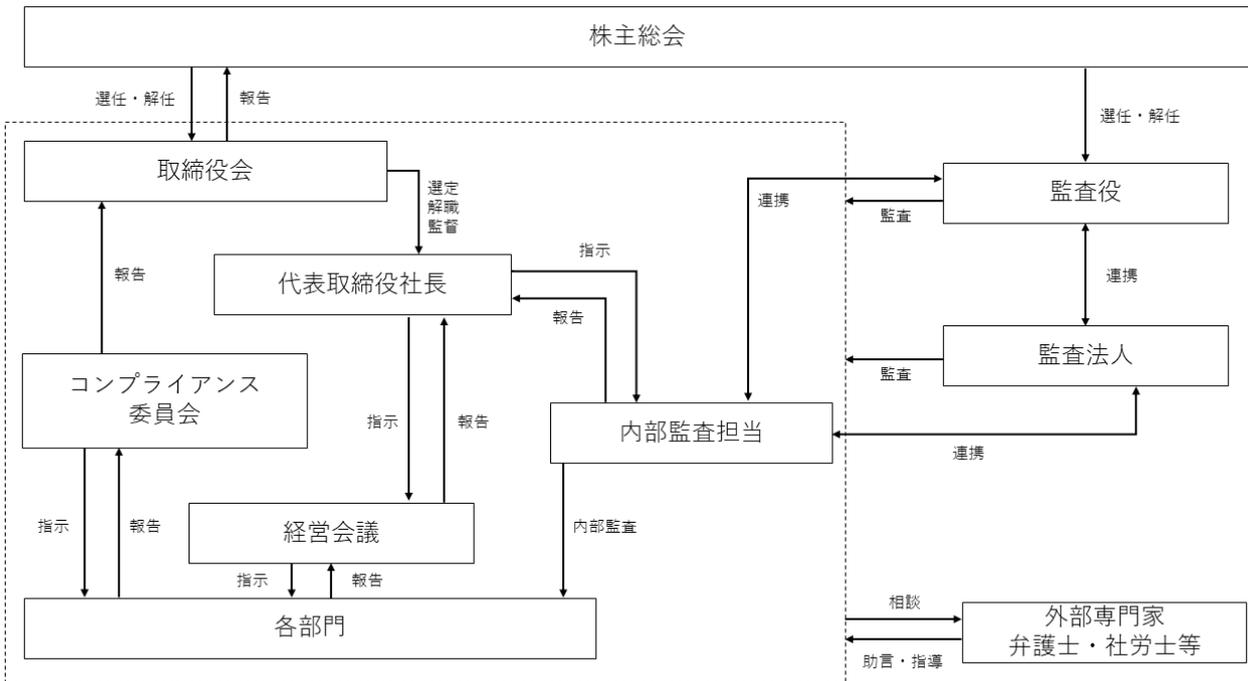
男性5名 女性一名 (役員のうち女性の比率-%)

役名	職名	氏名	生年月日	略歴		任期	報酬	所有株式数(株)
代表取締役	社長	今村 邦之	1987年1月19日生	2009年4月 2012年2月 2020年3月 2020年10月	株式会社フィッツコーポレーション 入社 株式会社UZUZ 設立 代表取締役社長 株式会社www 設立 代表取締役社長 当社 設立 代表取締役社長(現任)	(注)1	(注)3	700,000 (注)5
取締役	COO	田開 友規	1995年12月20日生	2019年6月 2020年10月 2023年9月	株式会社UZUZ 入社 当社 入社 当社 取締役COO(現任)	(注)1	(注)3	—
取締役	CMO	高山 博樹	1994年9月2日生	2020年4月 2020年12月 2023年9月	株式会社オリエンタルコンサルタンツ 入社 当社 入社 当社 取締役CMO(現任)	(注)1	(注)3	—
取締役	CFO	三宮 洋太	1989年12月5日生	2012年4月 2014年12月 2019年4月 2020年1月 2020年10月 2023年7月 2023年9月	株式会社グロップ 入社 株式会社UZUZ 入社 株式会社ネオキャリア 入社 株式会社TechBowl 入社 株式会社ナチュラルプランツ 入社 当社 入社 当社 取締役CFO(現任)	(注)1	(注)3	—
監査役	-	渡部 建 (注)4	1986年8月20日生	2012年2月 2014年10月 2020年9月 2020年9月 2020年9月 2021年9月 2021年12月 2023年7月 2023年9月 2024年4月	武蔵コーポレーション株式会社 入社 有限責任あずさ監査法人 入所 渡部公認会計士事務所 開設 税理士法人Blue Works Tax 入所 Blue Works Accounting 株式会社 入社 Blue Works Accounting 株式会社 取締役(現任) ワークログ株式会社 監査役(現任) ハウスリンクマネジメント株式会社 取締役(現任) 当社 監査役(現任) ハウスリンクサービス株式会社 取締役(現任)	(注)2	(注)3	—
計								700,000

- (注) 1. 取締役の任期は、2024年9月期に係る定時株主総会終結の時から2026年9月期に係る定時株主総会終結の時までであります。
2. 監査役の任期は、2024年9月期に係る定時株主総会終結の時から2028年9月期に係る定時株主総会終結の時までであります。
3. 2024年9月期における役員報酬の総額は42,480千円を支給しております。
4. 監査役渡部建氏は、社外監査役であります。
5. 代表取締役社長今村邦之の所有株式数には、同氏の資産管理会社である株式会社KIが所有する株式数を含めた実質所有株式数で記載しております。

6 【コーポレート・ガバナンスの状況等】

(1) 【コーポレート・ガバナンスの状況】



①コーポレート・ガバナンスに関する基本的な考え方

当社は、長期継続的に企業価値を高めるため、法令遵守に基づき、健全で透明性の高い経営を行い、コンプライアンスとタイムリー・ディスクロージャーを徹底することにより、株主や顧客など当社を取り巻く全てのステークホルダーの利益を守ることが重要であると認識しています。そのために、取締役会、監査役、内部監査、監査法人を通じて、適法性の確保及び不正防止のための体制作りの整備に努めております。

②会社の機関の内容

イ. 取締役会

当社の取締役会は、4名の取締役で構成されております。取締役会は、法令、定款及び株主総会決議に基づき、決裁権限規程、取締役会規程その他の当社諸規程等の会社運営の基礎となる諸基準を整備し、取締役の職務執行の適正性及び効率性を確保しております。なお、定例取締役会が毎月1回、その他必要に応じて臨時取締役会が開催され、経営に関する重要事項を決定しております。取締役は、会社の業務執行状況を取締役会に報告するものとしており、これをもとに、取締役会は取締役の職務執行を監督しております。

ロ. 監査役

当社は監査役制度を採用しており、1名（非常勤監査役）で構成されております。監査役は、監査役規程に基づき、取締役の業務執行状況を適正に監査しております。また、監査役は取締役会に出席し、取締役の職務の執行状況を監視するとともに、適宜必要な意見を述べております。

ハ. 会計監査

当社は、監査法人コスモスと監査契約を締結し、独立した立場から「特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例」第110条第5項の規定に基づき監査を受けております。なお2024年9月期において監査を執行した公認会計士は新開 智之氏、寺島 洋希氏の2名であり、いずれも継続監査年数は7年以内であります。また当該監査業務にかかる補助者は公認会計士5名であります。なお当社と監査に従事する公認会計士及びその補助者との間には特別の利害関係はありません。

ニ. 内部監査担当

当社は、内部監査体制を整備するため、内部監査担当を設置しております。内部監査担当は、内部監査規程に基づき、業務の適正性及び効率性を確保するために監査を実施しております。監査はクロス監査方式を採用しており、部門間の相互チェックを通じて監査の客観性を高めています。監査結果は代表取締役社長及

び被監査部門に報告され、必要に応じて改善指導やフォローアップを実施しております。また、監査役や監査法人との連携を通じて、監査業務の有効性及び透明性をさらに高めております。

#### ホ. コンプライアンス委員会

当社のコンプライアンス委員会（委員長：代表取締役社長 今村邦之）は、全社的なコンプライアンス推進を目的に設置されています。委員会は、取締役を中心に構成され、法令遵守や倫理的行動の確保に向けた体制整備を進めています。具体的には、内部通報の受付や調査、コンプライアンス違反の再発防止策の審議、従業員への研修の実施を担当しています。また、委員会は四半期ごとに開催され、必要に応じて適切な対応策が講じられています。

#### ヘ. 経営会議

当社では、取締役会とは別に、意思決定の迅速化と経営の透明性向上を目的として経営会議を設置しております。経営会議は原則として週 1 回開催され、取締役全員が参加し、各担当領域の業務状況や全社的な課題について協議・確認を行います。本会議では、各事業部門の進捗報告、業績管理、戦略方針の策定、組織運営に関する議論など、経営の重要事項が検討されます。特に、事業計画の遂行状況の確認や、財務・人事・リスクマネジメントの観点からの課題抽出と対応策の策定に重点を置いています。

### ③内部統制システムの整備の状況

当社は、職務権限規程の遵守により、業務を合理的に分担することで、特定の組織並びに特定の担当者に業務や権限が集中することを回避し、内部牽制機能が適切に働くよう努めております。

### ④内部監査及び監査役の状況

当社は、小規模組織であることに鑑み、内部監査を専門とする部署を設置しておりませんが、代表取締役社長の指名した内部監査担当者 2 名により、全部門を対象に業務監査を計画的に実施しております。なお、自己監査を回避するために、管理部に属する 1 名がコンサルティング事業部の監査を担当し、コンサルティング事業部に属する 1 名が管理部の監査を担当しております。各部の監査結果につきましては、内部監査担当者より、代表取締役社長及び被監査部門に報告されるとともに、必要に応じて被監査部門に改善指示を行い、改善状況を継続的に確認することとしております。

監査役は内部監査担当者より監査実施状況について随時報告を受けるとともに、代表取締役社長及び監査法人と定期的に意見交換を行い、取締役会への出席以外の場においても課題・改善事項について情報共有し、監査役監査の実効性を高めることとしております。また、内部監査担当者は監査法人と定期的に面談を行い、監査に必要な情報について、共有化を図っております。内部監査担当、監査役及び監査法人が相互に連携し、情報交換を行い、三様監査を実効性のあるものとしております。

### ⑤リスク管理体制の整備の状況

当社のリスク管理体制は、リスク管理の主管部署として管理部が情報の一元化を行っております。また、当社は企業経営及び日常の業務に関して、必要に応じて弁護士等の複数の専門家から経営判断上の参考とするためのアドバイスを受ける体制をとっております。

### ⑥社外取締役及び社外監査役の状況

当社は、社外取締役を選任しておりませんが、社外監査役は 1 名を選任しております。社外監査役は、経営に対する監視、監督機能を担っております。社外監査役渡部建氏は、当社との間には人的関係、資本的關係、または、取引関係その他の利害関係はありません。

なお、当社は、社外取締役または社外監査役の独立性に関する基準または方針について特段の定めはありませんが、選任に際しては、客観的、中立の経営監視機能が十分に発揮されるよう、取引関係等を考慮した上で、選任を行っております。

### ⑦支配株主との取引を行う際における少数株主の保護の方策に関する指針

支配株主との取引が発生する場合には、当該取引条件を一般の取引条件と同等の条件に照らし合わせて決定し、かつ、公正で適切な取引関係の維持に努めることにより、少数株主の利益を害することのないように対応

いたします。関連当事者取引については、取引の際に取締役会の承認を必要といたします。このような運用を行うことで、関連当事者取引を取締役会において適時把握し、少数株主の利益を損なう取引を排除する体制を構築しております。

#### ⑧役員報酬の内容

役員区分	報酬等の総額 (千円)	報酬等の種類別の総額 (千円)			対象となる 役員の数 (人)
		基本報酬	賞与	ストック オプション	
取締役（社外取締役を除く）	40,680	40,680	—	—	4
監査役（社外監査役を除く）	—	—	—	—	—
社外役員	1,800	1,800	—	—	1

#### ⑨取締役及び監査役の定数

当社の取締役は7名以内、監査役は3名以内とする旨を定款で定めております。

#### ⑩取締役の選任決議要件

当社は、取締役の選任決議について、議決権を行使することができる株主の3分の1以上を有する株主が出席し、その議決権の過半数をもって行う旨及び累積投票によらないものとする旨を定款で定めております。

#### ⑪株主総会の特別決議要件

当社は、株主総会の円滑な運営を行うため、会社法第309条第2項に定める株主総会の特別決議要件について、議決権を行使することができる株主の議決権の過半数以上を有する株主が出席し、その議決権の3分の2以上をもって行う旨を定款に定めております。

#### ⑫自己の株式の取得

当社は、会社法第165条第2項の規定により、取締役会の決議をもって、自己の株式を取得することができる旨を定款に定めております。これは、経営環境の変化に対応した機動的な資本政策の遂行を可能とするため、市場取引等により自己の株式を取得することを目的とするものであります。

#### ⑬中間配当に関する事項

当社は、株主への機動的な利益還元を可能とするため、会社法第454条第5項の定めに基づき、取締役会の決議により中間配当をすることができる旨を定款に定めております。

#### ⑭取締役及び監査役の責任免除

当社は、職務の遂行にあたり期待される役割を十分に発揮できる環境を整備するため、会社法第426条第1項の規定により、任務を怠った取締役（取締役であったものを含む）及び監査役（監査役であったものを含む）の損害賠償責任を法令の限度において、取締役会の決議によって免除できる旨を定款に定めております。

#### ⑮社外取締役及び社外監査役との責任限定契約の内容の概要

当社は、会社法第427条第1項の規定に基づき、同法第423条第1項の損害賠償責任を限定する契約を締結しております。当該契約に基づく損害賠償責任の限度額は、法令が定める最低限度額としております。なお、当該当該責任限定契約が認められるのは、当該社外取締役または社外監査役が責任の原因となった職務の遂行について善意でかつ重大な過失がないときに限られます。

#### ⑯株式の保有状況

該当事項はありません。

(2) 【監査報酬の内容等】

① 【監査法人に対する報酬の内容】

区分	最近事業年度	
	監査証明業務に基づく報酬（千円）	非監査業務に基づく報酬（千円）
発行者	6,000	—

② 【その他重要な報酬の内容】

(最近事業年度)

該当事項はありません。

③ 【監査法人の発行者に対する非監査業務の内容】

(最近事業年度)

該当事項はありません。

④ 【監査報酬の決定方針】

監査報酬の決定方針は定めておりませんが、監査日数や、当社の事業規模等を勘案して監査報酬額を決定しております。

## 第6【経理の状況】

### 1 財務諸表の作成方法について

(1) 当社の財務諸表は、「財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和38年大蔵省令第59号)に基づいて作成しております。

(2) 当社の財務諸表は、株式会社東京証券取引所の「特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例」第110条第6項で認められた会計基準のうち、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠しております。

### 2 監査証明について

当社は、株式会社東京証券取引所の「特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例」第110条第5項の規定に基づき、当事業年度(2023年10月1日から2024年9月30日まで)の財務諸表について、監査法人コスモスにより監査を受けております。

### 3 連結財務諸表について

当社は、子会社がありませんので、連結財務諸表を作成しておりません。

1 【財務諸表等】

(1) 【財務諸表】

① 【貸借対照表】

(単位：千円)

	前事業年度 (2023年9月30日)	当事業年度 (2024年9月30日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	76,088	112,326
売掛金	47,237	43,860
前払費用	2,926	3,954
未収入金	—	5,050
未収還付法人税等	3,952	—
貸倒引当金	△280	△260
流動資産合計	129,924	164,932
固定資産		
有形固定資産		
建物	3,056	3,056
減価償却累計額	—	△611
建物（純額）	3,056	2,444
有形固定資産合計	3,056	2,444
投資その他の資産		
敷金及び保証金	12,184	10,942
保険積立金	2,600	5,000
長期前払費用	360	301
投資その他の資産合計	15,145	16,243
固定資産合計	18,201	18,688
資産合計	148,126	183,620

(単位：千円)

	前事業年度 (2023年9月30日)	当事業年度 (2024年9月30日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	31,764	32,373
1年内返済予定の長期借入金	9,785	10,632
未払金	6,843	1,234
未払費用	9,600	9,376
未払法人税等	35	2,343
未払消費税等	14,066	8,754
契約負債	1,599	20,691
預り金	2,313	3,172
流動負債合計	76,007	88,578
固定負債		
長期借入金	20,800	36,282
繰延税金負債	1,275	1,151
固定負債合計	22,075	37,433
負債合計	98,082	126,011
純資産の部		
株主資本		
資本金	7,000	7,000
利益剰余金		
利益準備金	—	189
その他利益剰余金		
繰越利益剰余金	43,043	50,419
利益剰余金合計	43,043	50,609
株主資本合計	50,043	57,609
純資産合計	50,043	57,609
負債純資産合計	148,126	183,620

## ②【損益計算書】

(単位：千円)

	前事業年度		当事業年度	
	自 2022年10月1日	至 2023年9月30日	自 2023年10月1日	至 2024年9月30日
売上高	220,999		231,430	
売上原価	131,668		110,565	
売上総利益	89,330		120,865	
販売費及び一般管理費	※73,396		※107,591	
営業利益	15,934		13,274	
営業外収益				
受取利息	0		5	
社宅使用料	369		—	
還付加算金	—		19	
保険返戻金	—		23	
その他	1		1	
営業外収益合計	372		49	
営業外費用				
支払利息	249		523	
解約違約金	965		—	
その他	156		34	
営業外費用合計	1,370		557	
経常利益	14,935		12,766	
税引前当期純利益	14,935		12,766	
法人税、住民税及び事業税	2,169		3,428	
法人税等調整額	402		△124	
法人税等合計	2,571		3,303	
当期純利益	12,364		9,462	

【売上原価明細書】

		前事業年度 (自 2022年10月1日 至 2023年9月30日)		当事業年度 (自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)	
区分	注記 番号	金額 (千円)	構成比 (%)	金額 (千円)	構成比 (%)
I 人件費		66,695	50.7	62,142	56.2
II 経費	※	64,973	49.3	48,423	43.8
売上原価		131,668	100.0	110,565	100.0

※主な内訳は、次のとおりであります。

	前事業年度 (自 2022年10月1日 至 2023年9月30日)	当事業年度 (自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)
外注費 (千円)	64,973	48,423

③【株主資本等変動計算書】

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

（単位：千円）

	株主資本					純資産 合計
	資本金	利益剰余金			株主資本 合計	
		利益準備金	その他利益剰余金 繰越利益剰余金	利益剰余金 合計		
当期首残高	7,000	—	30,679	30,679	37,679	37,679
当期変動額						
当期純利益			12,364	12,364	12,364	12,364
当期変動額合計	—	—	12,364	12,364	12,364	12,364
当期末残高	7,000	—	43,043	43,043	50,043	50,043

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

（単位：千円）

	株主資本					純資産 合計
	資本金	利益剰余金			株主資本 合計	
		利益準備金	その他利益剰余金 繰越利益剰余金	利益剰余金 合計		
当期首残高	7,000	—	43,043	43,043	50,043	50,043
当期変動額						
剰余金の配当		189	△2,086	△1,896	△1,896	△1,896
当期純利益			9,462	9,462	9,462	9,462
当期変動額合計	—	189	7,375	7,565	7,565	7,565
当期末残高	7,000	189	50,419	50,609	57,609	57,609

## ④ 【キャッシュ・フロー計算書】

(単位：千円)

	前事業年度	当事業年度
	(自 2022年10月1日 至 2023年9月30日)	(自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)
営業活動によるキャッシュ・フロー		
税引前当期純利益	14,935	12,766
減価償却費	—	611
敷金償却費	78	944
受取利息	△0	△5
支払利息	249	523
貸倒引当金の増減額(△は減少)	280	△20
売上債権の増減額(△は増加)	△27,453	3,377
前払費用の増減額(△は増加)	△2,926	△1,027
未収入金の増減額(△は増加)	—	△5,050
仕入債務の増減額(△は減少)	27,768	608
未払金の増減額(△は減少)	△9,130	△2,247
未払費用の増減額(△は減少)	2,565	△223
未払消費税等の増減額(△は減少)	14,066	△5,311
契約負債の増減額(△は減少)	1,599	19,091
預り金の増減額(△は減少)	964	859
その他	1,582	59
小計	24,578	24,955
利息の受取額	0	5
利息の支払額	△249	△523
法人税等の支払額又は還付額(△は支払)	△18,259	2,832
営業活動によるキャッシュ・フロー	6,069	27,270
投資活動によるキャッシュ・フロー		
有形固定資産の取得による支出	—	△3,361
敷金及び保証金の回収による収入	—	298
敷金及び保証金の差入による支出	△11,965	—
保険積立金の積立による支出	—	△2,400
投資活動によるキャッシュ・フロー	△11,965	△5,463
財務活動によるキャッシュ・フロー		
長期借入による収入	25,000	30,000
長期借入金の返済による支出	△8,798	△13,671
配当金の支払額	—	△1,896
財務活動によるキャッシュ・フロー	16,202	14,432
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	10,306	36,238
現金及び現金同等物の期首残高	65,781	76,088
現金及び現金同等物の期末残高	※ 76,088	※ 112,326

## 【注記事項】

### (重要な会計方針)

#### 1. 固定資産の減価償却の方法

##### 有形固定資産

定率法（ただし、1996年4月1日以降に取得した建物（附属設備を除く。）及び2016年4月1日以降取得した建物附属設備並びに構築物については定額法）を採用しています。

なお、主な耐用年数は以下のとおりであります。

建物 4～15年

#### 2. 引当金の計上基準

##### 貸倒引当金

債権の貸倒による損失に備えるため、一般債権については、貸倒実績率又は法人税法の規定による法定繰入率（1,000分の6）により計上するほか、貸倒懸念債権等特定の債権については、個々の債権の回収可能性を勘案して計上しています。

#### 3. 収益及び費用の計上基準

当社の収益は、主にデジタルマーケティングに関するコンサルティングであり、顧客との契約に基づいてサービスを提供する履行義務を負っております。

当該履行義務は、期間の経過に応じて充足する取引であり、充足の進捗度に応じて収益を認識しております。

#### 4. キャッシュ・フロー計算書における資金の範囲

手許現金及び随時引き出し可能な預金からなっております。

**(重要な会計上の見積り)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）  
重要性が乏しいため、記載を省略しております。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）  
重要性が乏しいため、記載を省略しております。

**(会計方針の変更)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）  
（時価の算定に関する会計基準の適用指針の適用）

「時価の算定に関する会計基準の適用指針」（企業会計基準第 31 号 2021 年 6 月 17 日。以下「時価算定会計基準適用指針」という。）を当事業年度の期首から適用し、時価算定会計基準適用指針第 27-2 項に定める経過的な取扱いに従って、時価算定会計基準適用指針が定める新たな会計方針を、将来にわたって適用することといたしました。なお、財務諸表に与える影響はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

**(未適用の会計基準等)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

**(表示方法の変更)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

**(会計上の見積りの変更)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

**(追加情報)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）  
該当事項はありません。

**(貸借対照表関係)**

前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)

該当事項はありません。

当事業年度 (自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日)

該当事項はありません。

**(損益計算書関係)**

※販売費に属する費用のおおよその割合は前事業年度 37.9%、当事業年度 22.1%、一般管理費に属する費用のおおよその割合は前事業年度 62.1%、当事業年度 77.9%であります。

販売費及び一般管理費のうち主要な費目及び金額は次のとおりであります。

	前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)	当事業年度 (自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日)
役員報酬	9,240 千円	42,480 千円
給料手当	1,220	5,807
法定福利費	2,269	5,798
外注費	5,364	3,998
支払報酬	9,613	11,057
地代家賃	6,075	8,237

**(株主資本等変動計算書関係)**

前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)

1. 発行済株式の種類及び総数に関する事項

	当事業年度 期首株式数(株)	当事業年度 増加株式数(株)	当事業年度 減少株式数(株)	当事業年末 株式数(株)
発行済株式				
普通株式	700	—	—	700
合計	700	—	—	700

2. 自己株式の種類及び株式数に関する事項

該当事項はありません。

3. 新株予約権に関する事項

該当事項はありません。

4. 配当に関する事項

(1) 配当金支払額

該当事項はありません。

(2) 基準日が当事業年度に属する配当のうち、配当の効力発生日が翌事業年度となるもの

(決議)	株式の種類	配当金の総額 (千円)	配当の原資	1株当たり 配当額 (円)	基準日	効力発生日
2023年 12月15日 定時株主総会	普通株式	1,896	利益剰余金	2,709.43	2023年 9月30日	2023年 12月18日

当事業年度(自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)

1. 発行済株式の種類及び総数に関する事項

	当事業年度 期首株式数(株)	当事業年度 増加株式数(株)	当事業年度 減少株式数(株)	当事業年末 株式数(株)
発行済株式				
普通株式	700	—	—	700
合計	700	—	—	700

2. 自己株式の種類及び株式数に関する事項

該当事項はありません。

3. 新株予約権に関する事項

該当事項はありません。

4. 配当に関する事項

(1) 配当金支払額

(決議)	株式の種類	配当金の総額 (千円)	1株当たり 配当額 (円)	基準日	効力発生日
2023年 12月15日 定時株主総会	普通株式	1,896	2,709.43	2023年 9月30日	2023年 12月18日

(2) 基準日が当事業年度に属する配当のうち、配当の効力発生日が翌事業年度となるもの

(決議)	株式の種類	配当金の総額 (千円)	配当の原資	1株当たり 配当額 (円)	基準日	効力発生日
2024年 12月20日 定時株主総会	普通株式	1,377	利益剰余金	1,967.62	2024年 9月30日	2024年 12月23日

(キャッシュ・フロー計算書関係)

※現金及び現金同等物の期末残高と貸借対照表に記載されている科目の金額との関係

現金及び現金同等物の期末残高は貸借対照表に記載されている現金及び預金残高と一致しております。

(リース取引関係)

(借主側)

1. ファイナンス・リース取引

該当事項はありません。

2. オペレーティング・リース取引

オペレーティング・リース取引のうち解約不能のものに係る未経過リース料

(単位：千円)

	前事業年度 (2023年9月30日)	当事業年度 (2024年9月30日)
1年内	7,685	11,965
1年超	17,047	5,082
合計	24,733	17,047

## (金融商品関係)

### 1. 金融商品の状況に関する事項

#### (1) 金融商品に対する取組方針

当社は、資金運用については短期的な預金等に限定し、また、資金調達については銀行等の金融機関からの借入による方針であります。また、デリバティブ取引に関しては行わない方針であります。

#### (2) 金融商品の内容及びそのリスク

営業債権である売掛金及び未収入金は顧客の信用リスクに晒されております。

不動産賃借等物件に係る敷金及び保証金は、差入先・預託先の経済的破綻等によりその一部又は全額が回収できないリスクがあります。

営業債務である買掛金等は、そのほとんどが1年以内の支払期日であります。

借入金のうち変動金利の借入金は、金利の変動リスクに晒されております。

#### (3) 金融商品に係るリスク管理体制

##### ①信用リスク（取引先の契約不履行等に係るリスク）の管理

営業債権は売掛金等については、経常的に発生しており、担当者が、所定の手続きに従い、債権回収の状況を定期的にモニタリングし、支払遅延の早期把握や回収リスクの軽減を図っております。

特に金額等の重要性が高い取引については、取締役会において、取引実行の決定や回収状況の報告などを行います。

##### ②資金調達に係る流動性リスク（支払期日に支払いを実行できなくなるリスク）の管理

月次単位での支払予定を把握するとともに、手元流動性の維持などにより流動性リスクを管理しております。

#### (4) 金融商品の時価等に関する事項についての補足説明

金融商品の時価の算定においては変動要因を織り込んでいるため、異なる前提条件等を採用することにより、当該価額が変動することがあります。

2. 金融商品の時価等に関する事項

貸借対照表計上額、時価及びこれらの差額については、次のとおりであります。

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

	貸借対照表計上額 (千円)	時価 (千円)	差額 (千円)
(1) 敷金及び保証金(*2)	7,540	7,418	△122
(2) 保険積立金	2,600	2,080	△520
資産計	10,140	9,498	△642
(1) 長期借入金(*3)	30,585	30,501	△83
負債計	30,585	30,501	△83

(\*1) 「現金及び預金」、「売掛金」、「未収還付法人税等」及び「買掛金」については、短期間で決済されるため時価が帳簿価額に近似するものであることから、記載を省略しております。

(\*2) 貸借対照表における「敷金及び保証金」の金額と金融商品の時価における「貸借対照表計上額」との差額は、当事業年度末における敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額（賃借建物の原状回復費用見込額）の未償却残高であります。

(\*3) 長期借入金は1年内返済予定の長期借入金を含んでおります。

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

	貸借対照表計上額 (千円)	時価 (千円)	差額 (千円)
(1) 敷金及び保証金(*2)	7,242	7,117	△125
(2) 保険積立金	5,000	4,250	△750
資産計	12,242	11,367	△875
(1) 長期借入金(*3)	46,914	46,861	△52
負債計	46,914	46,861	△52

(\*1) 「現金及び預金」、「売掛金」、「未収入金」及び「買掛金」については、短期間で決済されるため時価が帳簿価額に近似するものであることから、記載を省略しております。

(\*2) 貸借対照表における「敷金及び保証金」の金額と金融商品の時価における「貸借対照表計上額」との差額は、当事業年度末における敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額（賃借建物の原状回復費用見込額）の未償却残高であります。

(\*3) 長期借入金は1年内返済予定の長期借入金を含んでおります。

(注) 1. 金銭債権の決算日後の償還予定額

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

	1年以内 (千円)	1年超 5年以内 (千円)	5年超 10年以内 (千円)	10年超 (千円)
現金及び預金	76,088	—	—	—
売掛金	47,237	—	—	—
未収還付法人税等	3,952	—	—	—
合計	127,277	—	—	—

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

	1年以内 (千円)	1年超 5年以内 (千円)	5年超 10年以内 (千円)	10年超 (千円)
現金及び預金	112,326	—	—	—
売掛金	43,860	—	—	—
未収入金	5,050	—	—	—
合計	161,238	—	—	—

(注) 2. 長期借入金の決算日後の返済予定額

前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)

	1年以内 (千円)	1年超 2年以内 (千円)	2年超 3年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5年超 (千円)
長期借入金	9,785	5,018	4,632	3,675	3,249	4,226
合計	9,785	5,018	4,632	3,675	3,249	4,226

当事業年度 (自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日)

	1年以内 (千円)	1年超 2年以内 (千円)	2年超 3年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5年超 (千円)
長期借入金	10,632	10,632	9,675	8,749	5,868	1,358
合計	10,632	10,632	9,675	8,749	5,868	1,358

3. 金融商品の時価のレベルごとの内訳等に関する事項

金融商品の時価を、時価の算定に係るインプットの観察可能性及び重要性に応じて、以下の3つのレベルに分類しております。

レベル1の時価：観察可能な時価の算定に係るインプットのうち、活発な市場において形成される当該時価の算定の対象となる資産又は負債に関する相場価格により算定した時価

レベル2の時価：観察可能な時価の算定に係るインプットのうち、レベル1のインプット以外の時価の算定に係るインプットを用いて算定した時価

レベル3の時価：観察できない時価の算定に係るインプットを使用して算定した時価

時価の算定に重要な影響を与えるインプットを複数使用している場合には、それらのインプットがそれぞれ属するレベルのうち、時価の算定における優先順位が最も低いレベルに時価を分類しております。

(1) 時価で貸借対照表に計上している金融商品

該当事項はありません。

(2) 時価で貸借対照表に計上している金融商品以外の金融商品

前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)

区分	時価 (千円)			
	レベル1	レベル2	レベル3	合計
敷金及び保証金	—	7,418	—	7,418
保険積立金	—	2,080	—	2,080
資産計	—	9,498	—	9,498
長期借入金	—	30,501	—	30,501
負債計	—	30,501	—	30,501

当事業年度 (自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日)

区分	時価 (千円)			
	レベル1	レベル2	レベル3	合計
敷金及び保証金	—	7,117	—	7,117
保険積立金	—	4,250	—	4,250
資産計	—	11,367	—	11,367
長期借入金	—	46,861	—	46,861
負債計	—	46,861	—	46,861

(注) 時価の算定に用いた評価技法及び時価の算定に係るインプットの説明

敷金及び保証金

将来キャッシュ・フローを残存期間に対応する国債の利回りで割り引いた現在価値によって算定しており、レベル2の時価に分類しております。

保険積立金

これらの時価は、当期末現在の解約返戻金の額によっており、レベル2の時価に分類しております。

長期借入金

元利金の合計額を、新規に同様の借入を行った場合に想定される利率で割り引いた現在価値により算定しており、その時価をレベル2の時価に分類しております。

**(有価証券関係)**

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

該当事項はありません。

**(デリバティブ取引関係)**

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

該当事項はありません。

**(退職給付関係)**

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

該当事項はありません。

**(ストック・オプション等関係)**

前事業年度（自 2022年10月1日 至 2023年9月30日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023年10月1日 至 2024年9月30日）

該当事項はありません。

**(税効果会計関係)**

1. 繰延税金資産及び繰延税金負債の発生の主な原因別の内訳

	前事業年度 (2023年9月30日)	当事業年度 (2024年9月30日)
繰延税金資産		
未払事業税	一千円	184千円
敷金償却	26	343
繰延税金資産合計	26	527
繰延税金負債		
未収事業税	△428	—
倒産防止共済	△873	△1,679
繰延税金負債合計	△1,301	△1,679
繰延税金資産の純額	△1,275	△1,151

2. 法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間に重要な差異があるときの、当該差異の原因となった主要な項目

	前事業年度 (2023年9月30日)	当事業年度 (2024年9月30日)
法定実効税率	33.58%	33.58%
(調整)		
住民税均等割	0.47	0.55
税額控除	△2.46	—
評価性引当額の増減	△8.59	—
軽減税率適用による影響	△7.06	△8.26
その他	1.27	0.01
税効果会計適用後の法人税等の負担率	17.22	25.88

**(企業結合等関係)**

前事業年度 (自 2022年10月1日 至 2023年9月30日)

該当事項はありません。

当事業年度 (自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)

該当事項はありません。

**(資産除去債務関係)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）

当社は、本社オフィスの不動産賃貸借契約に基づき、退去時における原状回復にかかる債務を資産除去債務として認識しております。

なお、賃貸借契約に関する敷金が資産に計上されているため、負債計上に代えて、不動産賃貸借契約に関連する敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当事業年度の負担に属する金額を費用に計上する方法によっております。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）

当社は、本社オフィスの不動産賃貸借契約に基づき、退去時における原状回復にかかる債務を資産除去債務として認識しております。

なお、賃貸借契約に関する敷金が資産に計上されているため、負債計上に代えて、不動産賃貸借契約に関連する敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当事業年度の負担に属する金額を費用に計上する方法によっております。

**(賃貸等不動産関係)**

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

## (収益認識関係)

### 1. 顧客との契約から生じる収益を分解した情報

当社はマーケティング・コンサルティング事業を営む単一セグメントであり、顧客との契約から生じる収益、キャッシュ・フローの性質から収益を分解した情報の重要性が乏しいため、記載を省略しております。

### 2. 顧客との契約から生じる収益を理解するための基礎となる情報

収益を理解するための基礎となる情報は、「(重要な会計方針) 3. 収益及び費用の計上基準」に記載のとおりです。

### 3. 顧客との契約に基づく履行義務の充足と当該契約から生じるキャッシュ・フローとの関係並びに当事業年度末において存在する顧客との契約から翌事業年度以降に認識すると見込まれる収益の金額及び時期に関する情報

#### (1) 契約資産及び契約負債の残高等

(単位：千円)

	前事業年度	当事業年度
顧客との契約から生じた債権 (期首残高)	19,783	47,237
顧客との契約から生じた債権 (期末残高)	47,237	43,860
契約負債 (期首残高)	—	1,599
契約負債 (期末残高)	1,599	20,691

貸借対照表において、顧客との契約から生じた債権は「売掛金」に含まれております。

契約負債は、履行義務を充足する前に顧客から受け取った前受金であります。

当該前受金は収益の認識に伴い取り崩されます。期首現在の契約負債残高は 1,599 千円であり、当事業年度に認識された収益の額のうち期首現在の契約負債に含まれていた金額は 1,599 千円であります。

#### (2) 残存履行義務に配分した取引価格

当社においては、個別の予想契約期間が 1 年を超える重要な取引がないため、実務上の便法を使用し、残存履行義務に関する情報の記載を省略しております。

また、顧客との契約から生じる対価の中に、取引価格に含まれていない重要な金額はありません。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

前事業年度(自 2022年10月1日 至 2023年9月30日)

当社はマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントであるため、記載を省略しております。

当事業年度(自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)

当社はマーケティング・コンサルティング事業の単一セグメントであるため、記載を省略しております。

【関連情報】

前事業年度(自 2022年10月1日 至 2023年9月30日)

1. 製品及びサービスごとの情報

単一の製品・サービスの区分の外部顧客への売上高が損益計算書の売上高の90%を超えるため、記載を省略しております。

2. 地域ごとの情報

(1)売上高

本邦の外部顧客への売上高が損益計算書の売上高の90%を超えるため、記載を省略しております。

(2)有形固定資産

本邦に所在している有形固定資産の金額が貸借対照表の有形固定資産の金額の90%を超えるため、記載を省略しております。

3. 主要な顧客ごとの情報

外部顧客への売上高のうち、売上高の10%以上を占める相手先が存在しないため、記載を省略しております。

当事業年度(自 2023年10月1日 至 2024年9月30日)

1. 製品及びサービスごとの情報

単一の製品・サービスの区分の外部顧客への売上高が損益計算書の売上高の90%を超えるため、記載を省略しております。

2. 地域ごとの情報

(1)売上高

本邦の外部顧客への売上高が損益計算書の売上高の90%を超えるため、記載を省略しております。

(2)有形固定資産

本邦に所在している有形固定資産の金額が貸借対照表の有形固定資産の金額の90%を超えるため、記載を省略しております。

3. 主要な顧客ごとの情報

外部顧客への売上高のうち、売上高の10%以上を占める相手先が存在しないため、記載を省略しております。

【報告セグメントごとの固定資産の減損損失に関する情報】

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

【報告セグメントごとののれんの償却額及び未償却残高に関する情報】

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

【報告セグメントごとの負ののれん発生益に関する情報】

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）

該当事項はありません。

【関連当事者情報】

前事業年度（自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日）

1. 関連当事者との取引

財務諸表提出会社と関連当事者の取引

種類	会社等の名称又は氏名	所在地	資本金又は出資金 (千円)	事業の内容 又は職業	議決権等の所有 (被所有)割合 (%)	関連当事者 との関係	取引の 内容	取引金額 (千円)	科目	期末残高 (千円)
役員及び 個人主要 株主	今村邦之	—	—	当社代表取 締役	(被所有) 直接 60.0	債務被保証	当社銀行借入 に対する債務 被保証	24,624	—	—

(注) 当社の銀行借入に対して当社代表取締役社長今村邦之の債務保証を受けております。取引金額については、当該債務保証の期末残高を記載しております。なお、保証料の支払は行っておりません。

2. 親会社又は重要な関連会社に関する注記

該当事項はありません。

当事業年度（自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日）

1. 関連当事者との取引

該当事項はありません。

2. 親会社又は重要な関連会社に関する注記

該当事項はありません。

(1 株当たり情報)

	前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)	当事業年度 (自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日)
1 株当たり純資産額	71.49 円	82.30 円
1 株当たり当期純利益	17.66 円	13.52 円

(注) 1. 潜在株式調整後 1 株当たり当期純利益については、潜在株式が存在しないため記載しておりません。

2. 当社は 2024 年 11 月 29 日開催の臨時取締役会の決議に基づき、2024 年 12 月 21 日付で普通株式 1 株につき 1,000 株の株式分割を行いました。前事業年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定して、1 株当たり純資産額及び 1 株当たり当期純利益を算定しております。

3. 1 株当たり当期純利益の算定上の基礎は、以下のとおりであります。

	前事業年度 (自 2022 年 10 月 1 日 至 2023 年 9 月 30 日)	当事業年度 (自 2023 年 10 月 1 日 至 2024 年 9 月 30 日)
当期純利益(千円)	12,364	9,462
普通株主に帰属しない金額(千円)	—	—
普通株式に係る当期純利益(千円)	12,364	9,462
期中平均株式数(株)	700,000	700,000
希薄化効果を有しないため、潜在株式調整後 1 株当たり当期純利益の算定に含めなかった潜在株式の概要	—	—

4. 1 株当たり純資産額の算定上の基礎は、以下のとおりであります。

	前事業年度 (2023 年 9 月 30 日)	当事業年度 (2024 年 9 月 30 日)
純資産の部の合計額(千円)	50,043	57,609
純資産の部の合計額から控除する金額(千円)	—	—
普通株式に係る期末の純資産額(千円)	50,043	57,609
1 株当たり純資産額の算定に用いられた期末の普通株式(株)	700,000	700,000

(重要な後発事象)

1. 株式分割及び単元株制度の採用について

2024年11月29日開催の臨時取締役会の決議に基づき、2024年12月21日付で、以下のとおり株式分割を行っております。また、2024年12月20日開催の定時株主総会の決議に基づき、同日付をもって単元株制度導入に伴う定款変更を行い、単元株式数を100株とする単元株制度を採用しております。

(1) 株式分割及び単元株制度導入の目的

株式単位当たりの金額の引下げを行うことで株式の流動性を高めることを目的として株式分割を実施するとともに、1単元を100株とする単元制度の採用を行います。

(2) 株式分割の概要

① 分割の方法

2024年12月20日最終の株主名簿に記載又は記録された株主の所有する普通株式1株につき1,000株の割合をもって分割いたしました。

② 株式分割による増加株式数

普通株式 699,300株

③ 株式分割後の発行済株式総数

普通株式 700,000株

④ 株式分割後の発行可能株式総数

普通株式 2,800,000株

⑤ 株式分割の効力発生日

2024年12月21日

なお、「1株当たり情報」は、当該株式分割が前事業年度の期首に行われたと仮定して算出しており、これによる影響については、当該箇所に記載しております。

(3) 単元株制度の採用

普通株式の単元株式数を100株といたしました。

⑤【附属明細表】

【有価証券明細表】

該当事項はありません。

【有形固定資産等明細表】

資産の種類	当期首残高 (千円)	当期増加額 (千円)	当期減少額 (千円)	当期末残高 (千円)	当期末減価 償却累計額 又は償却累計 額 (千円)	当期償却額 (千円)	差引当期末残 高 (千円)
有形固定資産 建物	3,056	—	—	3,056	611	611	2,444
有形固定資産計	3,056	—	—	3,056	611	611	2,444
長期前払費用	360	—	59	301	—	—	301

【社債明細表】

該当事項はありません。

【借入金等明細表】

区分	当期首残高 (千円)	当期末残高 (千円)	平均利率 (%)	返済期限
1年以内に返済予定の長期借入金	9,785	10,632	1.40	—
長期借入金 (1年以内に返済予定のものを除く)	20,800	36,282	1.33	2025年10月～ 2030年2月
合計	30,585	46,914	—	—

(注) 1. 平均利率については、期末借入金残高に対する加重平均利率を記載しております。

2. 長期借入金（1年以内に返済予定のものを除く）の決算日後5年間の返済予定額は以下の通りであります。

区分	1年超2年以内 (千円)	2年超3年以内 (千円)	3年超4年以内 (千円)	4年超5年以内 (千円)
長期借入金	10,632	9,675	8,749	5,868

【引当金明細表】

区分	当期首残高 (千円)	当期増加額 (千円)	当期減少額 (目的使用) (千円)	当期減少額 (その他) (千円)	当期末残高 (千円)
貸倒引当金	280	260	—	280	260

(注) 貸倒引当金の「当期減少額（その他）」の金額は一般債権の洗替による戻入額であります。

【資産除去債務明細表】

該当事項はありません。

(2) 【主な資産及び負債の内容】

1 流動資産

① 現金及び預金

区分	金額(千円)
現金	-
預金	
普通預金	112,326
小計	112,326
合計	112,326

② 売掛金

相手先	金額(千円)
株式会社学情	11,132
株式会社クリーク・アンド・リバー社	5,404
株式会社ディンプル	2,684
株式会社アウトソーシング	2,288
その他	22,352
合計	43,860

売掛金の発生及び回収並びに滞留状況

当期首残高 (千円)	当期発生高 (千円)	当期回収高 (千円)	当期末残高 (千円)	回収率 (%)	滞留期間 (日)
(A)	(B)	(C)	(D)	$\frac{(C)}{(A)+(B)} \times 100$	$\frac{(A)+(D)}{2}$ $\frac{(B)}{366}$
47,237	622,349	625,726	43,860	93.5	27

③ 敷金及び保証金

区分	金額(千円)
中央日本土地建物株式会社	10,942
合計	10,942

## 2 負債

### ① 買掛金

相手先	金額(千円)
株式会社マネーフォワード	10,278
Google Japan G.K.	7,304
東晶貿易株式会社	4,890
合同会社 CIRCUS	3,116
その他	6,785
合計	32,373

### ② 1年内返済予定の長期借入金

相手先	金額(千円)
きらぼし銀行	9,588
日本政策金融公庫	1,044
合計	10,632

### ③ 未払費用

相手先	金額(千円)
従業員(2024年9月分給与)	6,967
日本年金機構(社会保険料)	1,315
その他	1,094
合計	9,376

### ④ 契約負債

相手先	金額(千円)
仙周工業株式会社	11,121
リクルーティング・パートナーズ株式会社	4,400
株式会社オイシル	2,200
その他	2,970
合計	20,691

### ⑤ 長期借入金

相手先	金額(千円)
きらぼし銀行	35,151
日本政策金融公庫	1,131
合計	36,282

#### (3) 【その他】

該当事項はありません。

第7【外国為替相場の推移】

該当事項はありません。

第8【発行者の株式事務の概要】

事業年度	10月1日から9月30日まで
定時株主総会	毎事業年度終了後3か月以内
基準日	毎年9月30日
株券の種類	—
剰余金の配当の基準日	毎年3月31日 毎年9月30日
1単元の株式数	100株
株式の名義書換え	
取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目3番2号 株式会社SMB C信託銀行
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目3番2号 株式会社SMB C信託銀行
取次所	—
名義書換手数料	無料
新券交付手数料	—
単元未満株式の買取り	
取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目3番2号 株式会社SMB C信託銀行
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目3番2号 株式会社SMB C信託銀行
取次所	—
買取手数料	無料
公告掲載方法	電子公告により行う。ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載する。 公告掲載 URL <a href="https://www.now-village.jp/">https://www.now-village.jp/</a>
株主に対する特典	該当事項はありません。

- (注) 1. 当社株式は、株式会社東京証券取引所への上場に伴い、社債、株式等の振替に関する法律第128条第1項に規定する振替株式となることから、該当事項はなくなる予定です。
2. 単元未満株式の買取手数料は、当社株式が東京証券取引所に上場された日から「株式の売買の委託に係る手数料相当額として別途定める金額」に変更されます。
3. 当会社の株主は、その有する単元未満株式について、次に掲げる権利以外の権利を行使することができません。
- (1) 会社法第189条第2項各号に掲げる権利
  - (2) 取得請求権付株式の取得を請求する権利
  - (3) 募集株式又は募集新株予約権の割当てを受ける権利

## 第二部【特別情報】

### 第1【外部専門家の同意】

該当事項はありません。

### 第三部【株式公開情報】

#### 第1【特別利害関係者等の株式等の移動状況】

移動年月日	移動前所有者の氏名又は名称	移動前所有者の住所	移動前所有者の発行者との関係等	移動後所有者の氏名又は名称	移動後所有者の住所	移動後所有者の発行者との関係等	移動株数(株)	価格(単価)(円)	移動理由
2023年7月25日	今村 邦之	東京都新宿区	特別利害関係者等(当社の大株主上位10名) 当社代表取締役社長	株式会社 KI 代表取締役 今村 邦之	東京都新宿区新宿一丁目36番2号 新宿第七葉山ビル3F	特別利害関係者等(当社の大株主上位10名、当社の代表取締役社長の資産管理会社)	280	14,334,320 (51,194)	個人資産の管理の一部として移動による

(注) 1. 当社は、TOKYO PRO Market への上場を予定しております。株式会社東京証券取引所が定める特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例第115条及び同規程施行規則第106条の規定において、当社は上場日から5年間、新規上場申請日の直前事業年度（上場日が属する事業年度の前事業年度をいい、当該上場日が決算期日の翌日から定時株主総会までの間に当たる場合には、上場日が属する事業年度の前々事業年度をいう）の末日（2024年9月30日）から起算して2年前（2022年10月1日）から上場日の前日までの期間において、特別利害関係者等が当社の発行する株式若しくは新株予約権の譲受け若しくは譲渡（上場前の募集、売出し、特定投資家向け取得勧誘及び特定投資家向け売付け勧誘等を除き、新株予約権の行使を含む）を行っている場合には、それらの状況に係る記載内容についての記録を保存するものとされております。

2. 特別利害関係者等の範囲は次のとおりであります。

- (1) 当社の特別利害関係者……役員、その配偶者及び二親等内の血族（以下「役員等」という）、役員等により総株主の議決権の過半数が所有されている会社並びに関係会社及びその役員
- (2) 当社の大株主上位10名
- (3) 当社の人的関係会社及び資本的关系会社並びにこれらの役員
- (4) 金融商品取引業者（金融商品取引法第28条第8項に規定する有価証券関連業を行う者に限る）及びその役員並びに金融商品取引業者の人的関係会社及び資本的关系会社

3. 2023年7月25日付移動価格は、純資産方式及び類似業種比準方式を参考として、当事者間での協議の上決定した価格です。

4. 2024年11月29日開催の臨時取締役会決議により、2024年12月21日付で普通株式1株を1,000株に分割しておりますが、上記移動株数及び単価は株式分割前の移動株数及び単価で記載しております。

## 第2【第三者割当等の概況】

### 1【第三者割当等による株式等の発行の内容】

該当事項はありません。

### 第3【株主の状況】

氏名又は名称	住所	所有株式数 (株)	株式総数に対する 所有株式数の 割合(%)
今村 邦之 (注) 1、2	長野県北佐久郡	420,000	60.0
株式会社KI (注) 2、3	東京都新宿区新宿一丁目36番2号新宿 第七葉山ビル3F	280,000	40.0
計	—	700,000	100.00

(注) 1. 特別利害関係者等 (当社の代表取締役社長)

2. 特別利害関係者等 (大株主上位10名)

3. 特別利害関係者等 (役員等により総株主の議決権の過半数が所有されている会社)

# 独立監査人の監査報告書

2025年3月20日

ナウビレッジ株式会社

取締役会 御中

監査法人 コスモス

愛知県名古屋市

代表社員 公認会計士

業務執行社員

新開 智之

業務執行社員 公認会計士

寺島 洋希

## 監査意見

当監査法人は、株式会社東京証券取引所の特定上場有価証券に関する有価証券上場規程の特例第110条第5項の規定に基づく監査証明を行うため、「経理の状況」に掲げられているナウビレッジ株式会社の2023年10月1日から2024年9月30日までの第4期事業年度の財務諸表、すなわち、貸借対照表、損益計算書、株主資本等変動計算書、キャッシュ・フロー計算書、重要な会計方針、その他の注記及び附属明細表について監査を行った。

当監査法人は、上記の財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して、ナウビレッジ株式会社の2024年9月30日現在の財政状態並びに同日をもって終了する事業年度の経営成績及びキャッシュ・フローの状況を、全ての重要な点において適正に表示しているものと認める。

## 監査意見の根拠

当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して監査を行った。監査の基準における当監査法人の責任は、「財務諸表監査における監査人の責任」に記載されている。当監査法人は、我が国における職業倫理に関する規定に従って、会社から独立しており、また、監査人としてのその他の倫理上の責任を果たしている。当監査法人は、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手したと判断している。

## その他の事項

会社の2023年9月30日をもって終了した前事業年度の財務諸表は監査されていない。

## その他の記載内容

その他の記載内容は、発行者情報に含まれる情報のうち、財務諸表及びその監査報告書以外の情報である。経営者の責任は、その他の記載内容を作成し開示することにある。また、監査役責任は、その他の記載内容の報告プロセスの整備及び運用における取締役の職務の執行を監視することにある。

当監査法人の財務諸表に対する監査意見の対象にはその他の記載内容は含まれておらず、当監査法人はその他の記載内容に対して意見を表明するものではない。

財務諸表監査における当監査法人の責任は、その他の記載内容を通読し、通読の過程において、その他の記載内容と財務諸表又は当監査法人が監査の過程で得た知識との間に重要な相違があるかどうか検討すること、また、そのような重要な相違以外にその他の記載内容に重要な誤りの兆候があるかどうか注意を払うことにある。

当監査法人は、実施した作業に基づき、その他の記載内容に重要な誤りがあると判断した場合には、その事実を報告することが求められている。

その他の記載内容に関して、当監査法人が報告すべき事項はない。

## 財務諸表に対する経営者及び監査役の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

財務諸表を作成するに当たり、経営者は、継続企業的前提に基づき財務諸表を作成することが適切であるかどうかを評価し、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に基づいて継続企業に関する事項を開示する必要がある場合には当該事項を開示する責任がある。

監査役の責任は、財務報告プロセスの整備及び運用における取締役の職務の執行を監視することにある。

## 財務諸表監査における監査人の責任

監査人の責任は、監査人が実施した監査に基づいて、全体としての財務諸表に不正又は誤謬による重要な虚偽表示がないかどうかについて合理的な保証を得て、監査報告書において独立の立場から財務諸表に対する意見を表明することにある。虚偽表示は、不正又は誤謬により発生する可能性があり、個別に又は集計すると、財務諸表の利用者の意思決定に影響を与えると合理的に見込まれる場合に、重要性があると判断される。

監査人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に従って、監査の過程を通じて、職業的専門家としての判断を行い、職業的懐疑心を保持して以下を実施する。

- ・ 不正又は誤謬による重要な虚偽表示リスクを識別し、評価する。また、重要な虚偽表示リスクに対応した監査手続を立案し、実施する。監査手続の選択及び適用は監査人の判断による。さらに、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手する。
- ・ 財務諸表監査の目的は、内部統制の有効性について意見表明するためのものではないが、監査人は、リスク評価の実施に際して、状況に応じた適切な監査手続を立案するために、監査に関連する内部統制を検討する。
- ・ 経営者が採用した会計方針及びその適用方法の適切性、並びに経営者によって行われた会計上の見積りの合理性及び関連する注記事項の妥当性を評価する。
- ・ 経営者が継続企業を前提として財務諸表を作成することが適切であるかどうか、また、入手した監査証拠に基づき、継続企業的前提に重要な疑義を生じさせるような事象又は状況に関して重要な不確実性が認められるかどうか結論付ける。継続企業的前提に関する重要な不確実性が認められる場合は、監査報告書において財務諸表の注記事項に注意を喚起すること、又は重要な不確実性に関する財務諸表の注記事項が適切でない場合は、財務諸表に対して除外事項付意見を表明することが求められている。監査人の結論は、監査報告書日までに入手した監査証拠に基づいているが、将来の事象や状況により、企業は継続企業として存続できなくなる可能性がある。
- ・ 財務諸表の表示及び注記事項が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠しているかどうかとともに、関連する注記事項を含めた財務諸表の表示、構成及び内容、並びに財務諸表が基礎となる取引や会計事象を適正に表示しているかどうかを評価する。

監査人は、監査役に対して、計画した監査の範囲とその実施時期、監査の実施過程で識別した内部統制の重要な不備を含む監査上の重要な発見事項、及び監査の基準で求められているその他の事項について報告を行う。

監査人は、監査役に対して、独立性についての我が国における職業倫理に関する規定を遵守したこと、並びに監査人の独立性に影響を与えると合理的に考えられる事項、及び阻害要因を除去するための対応策を講じている場合又は阻害要因を許容可能な水準にまで軽減するためのセーフガードを適用している場合はその内容について報告を行う。

## 利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。